

衡水工行科技金融托举“小巨人”逐梦深蓝

本报讯(通讯员田晓静)日前,全球电压等级最高、输送容量最大的海上风电柔性直流换流站在广东阳江海域完成安装,标志着我国海上风电将进入超高压直流输电时代,为深远海风电开发提供标准化可复制的技术方案。支撑这一“海上大国重器”平稳浮托安装的LMU桩腿对接缓冲装置,产自衡水一家国家级专精特新“小巨人”企业。在这家“硬科技”企业从陆地走向深海的跃迁路上,企业负责人感慨:“是工行的有力托举,让企业发展赶上了关键节点。”

本报讯(通讯员马任一 李金鑫)河北凯意新材料科技有限公司是河北省专精特新企业、沧州绿色化工重点企业。乘着京津冀协同发展东风,凯意新材料转型升级建设碳四新材料一体化重大项目,该项目总投资102亿元,是企业转型后开拓国际市场的核心载体。但巨额资金压力,成为企业扩产出海的最大瓶颈。关键时刻,中行渤海新区支行主动担当银团牵头行组建银团、贷款支持。该行以“一厂一策”定制化服务模式,仅用10天时间高效为企业批复8亿元固定资产贷款,并累计实现投放1.45亿元,成为全省首批落地的设备更新贷款之一。在中行服务加持下,项目建设全面提速,2025年6月项目顺利投产,7月份首批产品下线,并以100%优等品的结果真正验证了一次性开车成功,1个月内即完成产能爬坡、实现满

工行丰润支行多方溯源查旧账

本报讯(通讯员刘睿)近日,一位老年客户来到工行唐山丰润支行,申请查询一张存单的交易流水。工作人员一方面通过翻阅业务影像、检索客户名下账户历史明细,依据姓名及身份证号逐年筛选匹配,另一方面联动支行档案管理员,协同调阅档案库留存的业务档案,逐笔核对交易底单。工作人员逐一排除无关账户,历经多轮检索与调阅,终于精准定位到老人在2016年销户的存单账户并调取明细。“多亏你们不嫌麻烦,一点点帮我翻出来,真是太贴心了!”老人连连道谢。

建行栾城支行帮客户解决赔付金收款难题

本报讯(通讯员李宪民 周少丹)近日,一位老年客户来到建行栾城宏远路支行网点,手持两张银行卡表示,自己的小麦赔付险赔付资金1万元已完成拨付,但不清楚具体打入了哪张卡,希望能帮忙查询并支取。该支行员工焦子瀚第一时间为客户查询了两张卡的余额,均未发现对应金额的到账记录,随即联系承保公司,确认该笔赔付金此前已打入客户名下一张农行卡,但因该卡片状态异常导致资金被原路退回。随后,焦子瀚协助客户联系保险公司,指导客户将收款账号更换为客户名下状态正常的建行卡,顺利完成了赔付金的收款信息更新。



燕郊中行职工篮球赛展风采

近日,中行燕郊分行组织举办了“同心聚力共逐梦 球场争锋创佳绩”全辖职工篮球比赛。

作为一家深耕工程橡胶与海工装备领域数十年的企业,从桥梁支座起家到生产海洋工程核心装备,每一次跨越都伴随着研发投入的几何级增长,资金压力也随之而来。工行衡水分行密切关注企业的成长瓶颈,从科创贷到特色产业贷,源源不断的金融活水浇灌着企业的成长之路。

今年,该企业在高端装备研发与产能爬坡阶段出现了较大的资金缺口,工行衡水分行量身定制了综合金融服务方案,提供1000万元信贷支持,通过适配的信贷

中行渤海新区支行金融活水助企出海拓市场

负荷生产,产能利用率高达108%,跑出了企业转型出海发展的“加速度”。

随着新产品畅销海外,跨境结算、资金周转、汇率波动风险等企业核心关切接踵而至。针对企业出海痛点,该行打出“数字金融+跨境金融”服务“组合拳”,为企业搭建线上供应链服务、跨境结算、数字人民币结算一体化闭环通道,实现了业务即时即办、高效流转。今年1至6月,该行累计跨境结算金额突破4300万美元。

为深耕国际市场,该企业在中国香港、新加坡分别设立公司。渤海新区支行利用中行全球化优势,成功帮助企业

产品精准满足其短期周转和中长期项目需求,确保创新链条不断档、产线运转不停步。同时,紧扣企业智慧工厂建设与数字化管理升级需求,该行延伸提供产业撮合、技术对接等增值服务,充分发挥企业内联动优势,为企业对接更广泛的金融资源。“有了工行支持的托底,我们才能够心无旁骛地专注于科技攻坚。”企业负责人道出了新型银企关系。

截至目前,工行衡水分行科创贷余额突破30亿元、特色产业贷余额近50亿元,累计支持相关企业4200多户。

在两地中行开立结算账户、在国内开立NRA账户,为企业量身打造全链条跨境金融服务体系,2025年办理外汇衍生品业务2.21亿美元。此外,2026年以来,该行为缓解企业资金压力,累计为企业叙做5.9亿元国际福费廷业务。

从精准信贷浇灌产业升级,到数字金融打通内外贸通路,再到全球化服务护航跨境发展,中行渤海新区支行以金融活水助力企业出海拓市场,以全方位金融服务,助力传统石化企业转型高端外向型科技企业,成为当地赋能地方实体经济高质量发展的典范。

“养殖e贷”让养殖场“牛”起来

□通讯员 孙可人

在保定,有一家奶牛养殖公司,养着几百头奶牛,是当地重要的奶源基地。这两年,市场对优质牛奶的需求越来越大,企业也想趁势发展一把:扩建厂房、多进几头好奶牛、提前备足饲料。但是,养殖业前期投入大、回本慢,加上手里没什么能抵押的房产,想贷款并不容易。

工行保定开发区支行了解到该公司的难处,立即派工作人员前往养殖场实地了解情

况,得知企业获评“省级优秀奶牛场”“省级牛结核病(非免疫)净化场”“省级牛布鲁氏菌病(非免疫)净化场”“国家重点研发计划人畜共患病动物防控平台和应用试验基地”等荣誉,该行随即向企业推荐工商银行专门为养殖户设计的信贷产品“养殖e贷”,它不需要传统的房产抵押,而是看养殖规模、经营经验和未来发展潜力。从收集资料、现场调查,到贷款审批、签合同,前后只用了5个工作日,300万元纯信用贷款就顺利地打到了企业账户上。

本报讯(通讯员杨瑾 赵思佳)肃宁县师素镇李亮育肥牛养殖场里,一排排膘肥体壮的肉牛悠闲进食,此起彼伏的哞叫声里透着蓬勃生机。工作日一早,肃宁联社师素信用社的客户经理再次走进熟悉的牛舍,和养殖场负责人李亮算起了“养牛增收账”,这已是他们本月第二次上门回访。

作为当地小有名气的育肥牛养殖大户,李亮去年在计划扩大养殖规模、引进优质牛犊、升级自动化饲喂与防疫设备时,却遇到了资金难题。这时,师素信用社的客户经理敲开了养殖场的大门,耐心听完他的经营规划与资金难题,现场核查养殖规模与经营状况,结合实际需求量量身定制专属涉农信贷方案,仅用短短数日就完成全流程审批,成功为他发放30万元养殖专项贷款,以简便手续、优惠利率、高效审批,为他送上了“及时雨”般的信贷资金。

有了金融活水的精准滴灌,李亮顺利完成了牛舍升级改造,引进了数十头优质良种肉牛。如今,肉牛存栏量稳步提升,出栏品质更受收购商青睐,销路越走越宽,年收入也实现大幅增长。

自“一池两新万企”专项行动开展以来,师素信用社以新型农业经营主体、小微企业、个体工商户为服务重点,主动上门送资金、送政策、送知识,“一户一策”破解融资难题,把普惠金融活水精准滴灌到乡村振兴的每一个角落。

在工行资金的支持下,养殖场新厂房已经破土动工,现代化牛舍很快就能投用;一批优质奶牛陆续进场,存栏量一下子增加了近三成;饲料也提前锁定了优质货源,价格波动再也不用提心吊胆。更重要的是,企业扩产直接带动了周边20多户农民增收——有人帮忙运饲料,有人来牛场上班,一年下来能多挣近万元。

未来,该行工作人员将继续走进田间地头、工厂车间,把更多有温度的金融活水,送到真正需要的地方。

隆化农行开展信用卡场景营销推广

为精准对接群众消费需求,聚焦车主群体民生热点,拓宽信用卡获客渠道,近日,农行隆化支行主动下沉服务场景,走进辖区大型商超开展信用卡加油优惠专项驻点营销活动,全力推动信用卡业务稳健高质量发展。

王丹阳 摄



建行邯郸邯钢支行“员工节”凝心聚力促发展

为进一步凝聚一线力量、增强员工归属感,8月11日班后,建行邯郸邯钢支行在营业大厅举办网点“员工节”专场活动,把团队互动、知识学习和暖心关怀融为一体,让坚守基层岗位的一线员工真切感受到关怀与温度。

张莺 摄

平泉农行普惠金融支持食用菌产业

本报讯(通讯员相美玲)农行平泉支行始终坚守“以客户为中心”的服务理念,聚焦县域特色产业发展,不断延伸服务触角、优化服务举措,以有力度、有温度、有精度的金融服务,切实打通普惠金融“最后一公里”,生动彰显国有大行的责任与担当。

食用菌产业是平泉市支柱产业,已构建起菌种培育、标准化种植、精深加

工、冷链外销的完整产业链,是乡村振兴的重要抓手。该行立足县域资源禀赋,持续深耕特色产业赛道,常态化下沉走访经营主体,精准对接融资需求。7月22日,该行工作人员走进河北鲜派食品有限公司开展实地调研,深入生产车间,全面摸清食用菌收购、加工、仓储、销售全链条经营情况,精准锁定企业扩大生产、

原材料采购过程中的资金周转痛点;现场量身定制融资方案,拟为企业投放300万元流动资金贷款,切实缓解企业资金压力。

下一步,该行将持续加大食用菌产业集群对接力度,丰富金融服务方案,延伸服务链条,源源不断为地方实体经济高质量发展注入金融动能。

廊坊精准施策护航新就业群体安居乐业

本报讯(通讯员邱实)为切实提升新就业形态劳动者的金融素养与风险防范能力,近日,廊坊金融监管分局统筹辖内金融机构,针对货车司机、网约车司机、快递员、外卖员等“两司两员”群体,开展了一系列精准化、场景化、常态化的金融消保宣传与服务活动。通过创新宣教模式、优化专属保障、延伸服务触角,将金融温暖送到城市“摆渡人”的身边。

阵地前移,打造“流动+固定”宣教矩阵。针对“两司两员”流动性强、工作时间碎片化的特点,该局指导辖内金融机构打破传统厅堂宣讲局限,将金融课堂搬进一线场景。工行廊坊分行精心打造“暖新工

坊”,为“两司两员”新就业群体提供集休息、学习于一体的专属服务空间;建行廊坊分行创新打造“一辆车”移动宣传阵地,组织工作人员化身“流动宣传车”,穿梭于城市街巷向“两司两员”群体普及金融知识。这些举措有效打通金融知识普及“最后一公里”,让金融宣教更加接地气、聚人气。

场景融合,构建“协同+共治”安全屏障。该局指导辖内金融机构积极探索跨界合作与场景植入,将金融风险提示融入“两司两员”劳动者日常工作与生活。渤海银行廊坊分行扎实开展“普及金融知识守护新业态劳动者财产安全”主题宣教,通过以案说险揭露常见诈骗套路;太平洋财险廊

坊中支组建“蓝水滴”消保志愿服务队,划分专项宣传小组并设置服务驿站,为“两司两员”群体提供常态化咨询与帮扶。

保障升级,定制“专属+惠民”金融产品。在强化知识普及的同时,该局指导辖内金融机构聚焦“两司两员”职业风险痛点,精准优化产品供给,织密风险保障网。渤海财险廊坊中支深入调研货车司机和网约车司机保险需求,定向推送适配的车险、随车人员意外险及承运人责任保险方案,填补保障空白;泰康人寿廊坊中支推出“泰康骑手安心保A款”意外伤害保险计划,并面向“两司两员”群体免费赠送,切实减轻劳动者后顾之忧。

秦皇岛金融监管分局建设清廉金融文化

本报讯(通讯员秦婉)近日,由秦皇岛金融监管分局举办的“清风育青廉·青春守初心”廉政教育主题活动落幕。

为深化清廉金融文化建设,加强青年干部教育管理监督,今年4月以来,秦皇岛金融监管分局团委联合该局纪委,先后组织开展三期“清风育青廉·青春守初心”廉政教育主题活动,持续丰富警示教育形态载体,以动态活动浸润筑牢青年思想防线。

此次活动采用情景化体验模式,突破传统警示教育单向宣讲模式。活动现场,青年干部抽取角色、研读剧本、思辨推演,在沉浸式演绎中校准“亲”“清”关系尺度,深刻体会“廉者,政之本也”的分量,深刻感悟知敬畏、存戒惧、守底线。

平安产险涞源支公司联合开展医疗下乡帮扶活动

本报讯(通讯员陈玉洁)为补齐偏远乡村医疗服务短板,切实解决易地搬迁群众“看病远、看病难”的民生难题,8月5日,中国平安财产保险股份有限公司涞源支公司、箭杆河村扶贫工作队联合平安好医(西安市新城区)综合门诊部有限公司,在涞源县涞源镇福泽园小区开展“平安百村医疗下乡”公益义诊帮扶活动,将优质、便捷、专业的医疗服务送到群众家门口。

本次帮扶坚持精准施策、重点倾斜,针对村内7户27名动态监测困难群众,开通专属服务通道,优先完成全员健康筛查,同步建立专项健康服务台账,精准摸清特殊群体身体健康底数,为后续常态化健康回访、动态监测、兜底保障工作筑牢数据基础,切实防范因病致贫、因病返贫风险。

秦皇岛农行激活青年发展动能

本报讯(通讯员吴芳)今年以来,农行秦皇岛分行团委坚持党建带团建,制定印发《2026年团青工作要点》,进一步激活青年动能、服务发展大局。

该行团委组织青年突击队广泛开展各类志愿服务:高考期间在考点设立爱心服务站,为考生免费提供饮用水、应急文具;常态化开展金融知识进社区、进校园宣讲,助力提升公众反诈与金融素养;开展学雷锋志愿服务月活动,组织青年员工深入乡村开展惠农服务,在服务乡村振兴、实体经济一线彰显农行青年的责任与担当。

泊头中行服务进出口企业

本报讯(通讯员张晓哲)近日,由国家外汇管理局沧州市分局、泊头市发展和改革局、中行泊头支行联合主办的进出口企业对接会举办。

中行沧州分行交易银行部及泊头支行业务骨干立足外贸企业实际需求,对汇率保值实操策略、试点展业规范、跨境便利化服务及国结专属信贷产品进行专项宣讲,把专业金融政策、优惠举措、便捷服务精准送达企业一线。

参会企业围绕跨境结算效率、外贸融资支持、合规展业要求、汇率避险工具应用等问题现场咨询,银行工作人员逐一细致解答、精准施策、靶向服务,有效解决企业经营中的实际困惑,真正实现政策直达、产品直供、服务提质。

定州工行深耕日常服务

本报讯(通讯员孙可人)为持续提升服务质效,工行定州支行立足网点日常运营,从服务细节、业务优化、客户关怀、风险防控等多方面发力,以扎实的日常工作筑牢服务根基。

该行聚焦客户日常业务办理,全面梳理优化业务流程,压缩办理时限。针对个人开户、挂失、转账等高频业务,网点实行“一站式”办理模式,实现“分流、辅导、办理”全流程无缝衔接。针对老年客户群体,设置爱心窗口,配备放大镜、老花镜,主动提供“一对一”陪办服务;针对行动不便的特殊客户,网点启动上门服务。

该网点全员严格执行业务操作规范,认真落实客户身份识别、大额交易核查、可疑交易上报等制度,守护客户的资金安全。积极开展常态化金融知识宣传活动,提升公众的金融素养与风险防范能力。为农民工、个体工商户等群体提供便捷的工资卡开立、结算服务。



农行唐山古冶支行开展银发客群“金融小讲堂”

农行唐山古冶支行针对辖内老年客户群体众多的特点,组织开展“金融小讲堂”,对银发客群防范电信诈骗意识薄弱、不太会操作智能设备等问题,全程手把手耐心讲解,同时宣讲存款保险制度、个人存款实名制规定等,受到客户认可和好评。

张永超 摄

责任编辑:王婕颖
联系电话:0311-89867935
E-mail:88606085@163.com