

金融“活水”育强现代商贸物流 ——从廊坊经洽会看金融助力河北建设全国现代商贸物流重要基地

□本报记者 郝艳红 李国红

物流畅通贸易通，贸易通则产业兴。

刚刚落幕的2026年廊坊经洽会，延续“共建全国现代商贸物流重要基地 共谱京津冀协同发展新篇章”主题，吸引了来自全球30余个国家和地区的600余家企业、8000多家采购商参会。会上集中发布《中国商贸物流发展报告》《中国跨境电商年度发展报告》、“全球物流企业50强”及“2026中国快递业国际发展指数(廊坊指数)”等多项行业权威成果。

2025年，全省商贸物流业增加值达7820亿元，同比增长6.6%；快递业务量达119.6亿件，居全国第4位，同比增长25.4%。社会物流总费用与GDP的比率从15.3%下降到13.7%，物流成本持续降低。“全球物流企业50强”年度报告显示，2026年度中国入围企业达14家，数量首次超越美国位居全球首位，河北省已成为全球供应链重构的关键节点。

河北商贸物流产业的发展，离不开金融活水的浇灌。全省金融机构深度参与、倾力护航，为河北加快建设全国现代商贸物流重要基地注入源源不断的金融“活水”。

中行赋能 以全球化优势助“河北制造”出海

作为本届廊坊经洽会的全面战略合作伙伴，中国银行全程深度参与“1+14”招商对接活动。中行河北省分行副行长宿涛介绍，中国银行发挥全球化、综合化特色优势，针对大会达成的采购、投资合作意向，为企业打造综合授信、供应链金融、跨境投融资等一揽子综合金融服务。

沧州中行着力提升厅堂服务能力

本报讯(通讯员王璞)为进一步提升基层网点服务形象与客户体验，中行沧州分行积极开展“厅堂服务能力大提升”活动。集中培训阶段，课程内容经过精心设计，涵盖了服务礼仪规范化、职业形象塑造等多个维度。针对不同岗位的职责特点，培训还设置了差异化的专项课程，因材施教、有的放矢。培训采用“意愿+素质+能力”三维一体的综合学习方式，通过现场示范、情景模拟、实操演练及通关考核等环节，引导学员将服务规范内化于心、外化于行。驻点辅导阶段，选取3家试点行，由服务培训师开展现场全流程服务指导，全辖各网点分别选派服务精英参加现场观摩学习，以求理论与实际相结合，以点带面、取长补短，切实促进自身服务能力提升。固化提升阶段，由分行渠运部加强监督检查，以高标准、严要求强化考核，固化培训成果。

滦平农商银行加力信贷投放助小微

本报讯(通讯员于博宇 宫正)小微企业是县域经济的“毛细血管”，撑得起就业、扛得住民生。滦平农商银行扎根滦平多年，始终聚焦小微企业发展需求，用实实在在的信贷投放和真真切切的服务举措，帮众多小微企业解决难题、健康发展。

信贷投放持续加力，让企业拿到钱、用好钱。滦平农商银行盯着小微企业普遍面临的“融资难、融资贵”的痛点，持续加大信贷投放力度。截至4月末，全行小微企业贷款余额达63.5亿元，较年初净增1.61亿元。该行在流程上做减法——优化审批环节，压缩放款时限；在成本上做加法——主动让利，降低融资费用；在产品上做加法——大力推广信用贷款和保证担保贷款，减少对抵押物的依赖，让那些有技术、有订单但缺资产的小微企业也能贷到款。

服务方式不断翻新，让企业少跑腿、多办事。一方面，借助金融科技手段，让线上申请、线上审批成为常态，减少企业往返银行的次数。另一方面，主动走出去，联合县政府相关部门、行业协会等，搭建起小微企业综合服务平台，把融资对接、政策解读、创业辅导等服务拧成一股绳。该行定期组织融资对接会，把有资金需求的企业和有信贷产品的银行拉到一张桌上，面对面谈，实打实对接。

枣强工行赋能传统产业低碳升级

本报讯(通讯员高志飞)枣强县拥有复合材料、输送机械等优势产业集群，正在向高端化、智能化、绿色化转型，所需资金光靠企业自己难以解决。

针对县域传统产业企业环保技改、绿色升级意愿强烈，但因轻资产、缺抵押等导致的融资难问题，工行枣强支行打破传统抵押依赖，推出“技改贷+绿色e贷”组合产品。授信重点参考企业节能改造方案、减排预期、环保专利及订单合同，提供纯信用、线上申请、快速审批、绿色通道服务，最快2个工作日即可放款，有效解决轻资产绿色企业融资难题。

何海是当地一家玻璃钢环保设备企业的负责人，因技改投入大、厂房租赁无抵押而陷入资金紧张。工行枣强支行主动上门对接，依据企业环保专利与订单，快速发放信用贷款200万元，保障了企业按期交付订单，并支持企业上马低能耗生产线，实现减排增效、绿色升级双赢。

在采购对接系列活动中，中国银行现场开展16轮金融政策宣讲，配备专业外语翻译团队保障涉外洽谈高效顺畅。从“会前前置撮合”到“现场双语金融保障”再到“会后授信跟进”，实现全链条服务。截至今年5月，中国银行已在河北省51个县域开展产业集群政银企对接会，推出超140个专属授信服务方案，累计服务河北产业集群普惠客户3万户，授信余额近420亿元。

建行协同 多方合力护航外贸企业扬帆出海

建行河北省分行连续多年深度参与廊坊经洽会，紧跟河北省委省政府稳外贸稳外资工作部署，坚持“紧跟客户、内联外通”，着力打造“银、政、保、关”多方协同的金融服务生态，推动专业金融力量与政策资源、信保工具等相互赋能，全力提升跨境金融服务质效。

该行以“百城万企”稳外贸活动为牵引，开展多渠道、多层次银政企活动，助力企业拓展国际市场、海外抢单。2025年、2026年连续与省商务厅、中信保等联合举办“扬帆出海 金融护航——2025年百城万企稳外贸”“善建行远 金融护航——2026百城万企稳外贸升级行动”等系列活动，覆盖全省全部地市、近千余家外贸企业，有效扩大了外贸外资企业金融服务覆盖面。

同时，该行发挥建行物理渠道优势，与海关开展“关银一KEY通”独家项目合作，在全省11个地市和雄安新区设立26个代办点，便利外贸企业办理海关电子口岸卡业务。2025年服务新入网外贸企业超1万家，提供支付结算、结售汇、贸易融资等一揽子金融服务。积极服务海关AEO企业，将其纳入贸易外汇便利化政策范

围，提供包括贸易融资、跨境融资、境外保函等全方位跨境融资服务，目前河北省AEO企业授信覆盖率超过50%，尤其是依托中信保保单增信功能，为多家AEO企业提供免担保的信保融资产品，切实降低外贸企业融资门槛。

工行发力 打造商贸物流全链条服务体系

作为连续4年(2023—2026)的廊坊经洽会全面战略合作伙伴，工商银行以领军银行姿态助力河北打造全国现代商贸物流重要基地。工行河北省分行紧扣这一战略部署，创新推出一系列特色产品，打造覆盖商贸物流全链条的服务体系。

在廊坊经洽会现场，工商银行精心打造了“智享工银 慧聚廊坊”金融岛展区，全方位展示服务实体经济、支持现代商贸物流、赋能科技创新的最新成果。其中，自主创新的“2199智慧信贷系统”综合运用“空、天、地”立体监控手段，采用“大数据+多模型+新技术”整体解决方案，推动信贷管理向数字化、立体化、智能化转型。

在服务实体经济方面，工行河北省分行围绕河北现代化产业体系，量身定制八大省级主导产业专属服务方案和70余个特色场景方案。截至目前，各项贷款余额近1.3万亿元。通过提供信贷融资、支付结算、现金管理、普惠金融、跨境金融等全面解决方案，精准支持石家庄化工物流园区、大河冷链物流集散中心等重点项目落地见效。

农行深耕 精准滴灌外向型经济和净菜产业

作为本届廊坊经洽会的官方合作伙伴，农

行河北省分行充分发挥自身特色优势，为参展客商和企业提供专业高效的金融服务。该行紧跟省委、省政府加快建设现代商贸物流重要基地的政策导向，结合外贸企业经营场景和实际需求定制全流程服务方案，持续加大信贷支持力度。

在服务对外开放方面，农行河北省分行积极对接海关等部门，出台面向AEO企业的激励措施，落实手续费、结售汇等多维度减费让利政策。截至5月末，全省农行“一带一路”企业贷款余额超740亿元，较年初增加93亿元；服务面向共建“一带一路”国家的国际结算客户近2400家。在服务自贸试验区方面，该行全面服务自贸区升级提质，已为3600余家自贸区注册企业提供融资、结算等服务，相关贷款余额258亿元。

围绕“河北净菜”全产业链，农行河北省分行持续强化金融支持，目前已累计提供信贷支持超180亿元，同时研发上线“河北净菜”数字信息平台，实现对授权企业和主要品类的线上化管理。河北蔬菜在北京市场占有率已超过四成，金融“活水”正沿着净菜产业链精准滴灌。

从中行的全球化赋能到产融协同的深度对接，各大金融机构正以各自特色优势融入河北建设全国现代商贸物流重要基地的宏大叙事。

站在“十五五”规划开局之年的新起点上，随着各大金融机构不断加大服务力度，河北建设全国现代商贸物流重要基地的步伐必将更加坚实。金融“活水”奔涌，物流大潮激荡，一个面向全球、辐射全国的现代商贸物流新高地正在燕赵大地加速崛起。

秦皇岛护航“三夏”稳产丰收

本报讯(通讯员秦婉 曹烨)为保障“三夏”生产有序推进，秦皇岛金融监管分局立足监管职责、靠前部署，统筹引导全市银行保险机构下沉服务重心，通过强化信贷供给、夯实保险保障等举措，满足各类经营主体金融服务需求，为秦皇岛市“三夏”稳产丰收筑牢金融支撑。

针对夏粮收购季节性性强、用款时间集中等特点，秦皇岛金融监管分局指导银行保险机构对秦皇岛市重点产粮区域开展调研，走访种植农户、购销企业，深入了解夏粮种植、生产和收购形势，提前摸底企业收购需求，做好放款审批准备，切实做到“钱等粮”。同时指导银行保险机构严格落实惠农信贷帮扶，积极用好农业财政贴息政策，对新

型农业经营主体的综合融资成本降至3%以内。截至5月末，全市银行机构支持种粮大户、家庭农场、粮食购销企业共计906户，累计发放贷款13.7亿元。

该局指导财险机构夯实政策性主粮作物基础保障、丰富特色保险产品供给。围绕小麦、玉米两大主粮作物，落地中央政策性完全成本保险、商业价格指数保险等险种。开发小麦收入保险等商业性收入险种，分散农业生产与经营风险，对冲粮食跌价风险。同时指导财险机构与气象部门联合建立风险预警系统，实现气象预警信息及时推送，将“事后理赔”转向“事前预防”。截至5月末，全市财险机构为3463户农业经营主体提供2.95亿元风险保障。

新河农行“惠农贷”助夏收

近日，农行新河支行扎实推进惠农贷款投放，以“惠农贷”为主力，深耕“三农”服务，助力夏粮丰产，今年共发放涉农贷款696笔7356万元。

该行聚焦小麦农田种植等农田建设、养殖业和农资等领域，以“惠农E贷”为抓手，组建金融服务专班深入田间地头、乡村集市、开办绿色办贷通道，创新助农金融产品与新型服务模式、延伸服务触角、提升服务质效，将信贷服务送到农户家门口，深受广大农民客户喜爱。 张丽 摄



唐山工行“撬”动百亿钢锹产业

本报讯(通讯员唐轩)唐山市滦南县宋道口镇拥有包含180多家企业的钢锹产业集群，年产钢锹等园林工具2.8亿把，占全球市场份额80%以上，钢锹产业年可实现营业收入110亿元。工行唐山分行持续优化金融服务，为这一富民产业提供了坚实的资金后盾，截至2026年3月末，累计信贷投放超7500万元。目前，钢锹产业吸纳了全镇41.5%的劳动力，成为带动就业、振兴乡村的坚实力量。

创新破局，钢锹玩出新花样。走进宋道口镇的钢锹工业园，创新气息扑面而来。企业展厅里，各式各样的新式工具琳琅满目。负责人拿起一把小巧的户外钢锹介绍道：“这不再只是农具。你看，这些孔可以拧螺丝，豁口能起瓶盖、拔钉子。”这款融合了轻便与多功能的新品，正是源于客户一句“现在买锹是为了露营，不是干农

活”的启发。

瞄准露营经济的爆发式增长，当地企业迅速行动。他们将目光投向户外旅游这片“大蛋糕”，整合设计力量，开发出更贴合新需求的产品。工行滦南支行敏锐洞察企业需求，进入园区挨家挨户开展政策宣讲、产品推介。类似的新品一经投放市场，销量便直线上升。如今，开发造型新颖、功能多样的户外小钢锹，已成为园区企业的普遍选择。

设计赋能，小工具撬动大市场。创新，是宋道口钢锹产业持续发展的核心驱动力。园区内一家专注于工具设计与制造的企业，针对户外休闲场景，开发出多套组合工具，如精致的园艺六件套、实用的赶海三件套等。“传统农具是我们的根基，而创新设计则是打开新市场的钥匙。”企业管理者介绍道。正是基于对创新转型前景的看

好，工行滦南支行于2026年2月为该企业提供了800万元贷款支持。工行量身定制的科技金融服务方案，为这类“智造”转型提供了坚实的创新支撑和创新底气，让传统产业在金融助力下焕发新生机。

渠道焕新，“流量”变“销量”。如何让新产品快速触达热爱户外的消费者？园区企业各显神通。一位企业总经理分享了他们的“精准营销”之路，带着自家生产的户外小钢锹，走访户外爱好者协会、活动地等，主动对接经验丰富、粉丝众多的旅游主播。“产品经过主播亲自试用，凭借过硬的品质和亮眼的设计，当场就签下了带货协议。”这位总经理信心满满，“依托主播的影响力和对目标人群的精准覆盖，我们的产品销路更畅通了。”工行滦南支行充分发挥工行结算优势，助力更多企业打通线上产销链路，让“流量”高效转化为“销量”。

短播

任丘金融监管支局 做实夏季安全保险服务

本报讯(通讯员刘庆英)针对夏季高温火灾易发态势，任丘金融监管支局立足监管实际，赋能保险机构做实防灾惠民服务。

隐患排查进企业。该局督促保险机构对接投保企业，排查消防、用电隐患，定制“一企一策”风控方案，从源头减少安全事故发生。安全宣传进社区。组织机构下沉社区，普及燃气、电动车充电安全等常识，增强居民防灾意识。理赔服务提效率。开通火灾理赔绿色通道，精简理赔材料、推行先行预赔，保障受灾主体快速恢复生产生活。

下一步，任丘金融监管支局将持续强化监管引导，推动安全服务长效开展，依托金融保险力量守牢夏季安全防线。

中行沧州中捷临港支行 优质服务幼教机构

本报讯(通讯员郭庆)近日，向阳幼儿园负责人专程前往中行沧州中捷临港支行，送来一面写有“专业精深解民忧，勤勉尽职暖人心”的锦旗，当面赠予支行张文捷经理，由衷感谢支行为园区提供高效、贴心的专属金融服务。

长期以来，张文捷经理带领服务团队坚持以客户需求为核心，立足幼教机构经营实际，精准对接幼儿园日常资金结算、账务管理等各类金融业务需求。凭借扎实的业务功底、高效的办事效率与耐心细致的服务，全程跟进、妥善解决园区各项金融难题，为幼儿园稳健运营提供坚实金融支撑，专业暖心的服务收获园区工作人员好评。

工行曹妃甸支行 推进远程柜面服务

本报讯(通讯员孙嘉彦)工行唐山曹妃甸支行聚焦降本、提质效、优体验，多措并举深化网点运营改革，推动远程柜面服务迁移率实现稳步提升。

为实现客户需求与远程服务的高效匹配，该支行组织全员深入学习远程柜面业务种类。大堂经理及厅堂补位人员根据客户业务需求，第一时间精准识别并引导适合远程办理的客户，有效节省其等待时间。同时，建立快速响应机制，确保能及时排除设备、网络或流程中的突发问题，全力保障业务办理顺畅无阻。在推广远程服务过程中，工作人员主动向客户清晰说明业务流程与预估时长，与后台远程团队紧密协作，确保客户体验流畅。

农行唐山路南支行 金融搭桥助企纾困

本报讯(通讯员刘亚丽)近日，农行唐山路南支行辖内某机械设备有限公司因扩产有中长期设备融资需求，但目前该行现有信贷产品无法适配。该行依托丰富信贷资源与多元金融产品，进行融资撮合对接服务，搭建企业与资金渠道的专业桥梁。

该行全程严守合规底线，融资费率、办理流程公开透明；客户经理全程协助企业整理申报材料、优化融资方案，高效对接流程减少企业多头跑腿，有效缩短融资办理周期，最终成功高效撮合双方达成融资合作，足额保障企业产线升级资金200万元到位；同时该机械设备有限公司将对公结算、代发工资等全部业务归集至路南支行。

农行滦南支行 走访沿街商户宣传反诈

本报讯(通讯员郭燕飞)近日，农行滦南支行组织员工走进沿街商户开展反诈专项宣传。工作人员逐户走访餐饮、零售、农资门店，结合经营场景讲解刷单诈骗、冒充客户转账、虚假贷款、冒充老板转账等高发骗局。本次共走访商户50余家，发放宣传资料120余份，接待咨询80余人次。



工行衡水新华支行 防非公益宣传面对面

近日，工行衡水新华支行在市区休闲广场上开展主题为“守住钱袋子 护好幸福家”的防范非法集资集中宣传活动，针对老年群体、个体工商户等易受侵害的重点人群，重点解析“高息理财”“养老投资”等非法集资套路，提醒树立理性投资观念。 袁睿 摄