

淡季不淡，鸡蛋价格为何逆袭上涨？

□本报记者 路娟

长城观察

“一斤鸡蛋，一天一个价，5月底竟比‘五一’还贵。”最近，不少市民发现，往年多数农副产品“节日一过就降价”的老规律，这次在鸡蛋身上失灵了。鸡蛋这波“淡季逆袭”到底是怎么回事？

鸡蛋卖断货，货车排长龙

5月29日8时，被誉为北方蛋价“风向标”的河北馆陶金凤凰蛋农贸批发市场已是车水马龙。

“这几天鸡蛋都卖断货了，运货车在门口排队等着装货。”做了十几年鸡蛋贸易的商户赵延磊一边招呼工人装车，一边对记者感慨，“往年这时候哪有这么忙？5、6月都是淡季。最近基本是收多少卖多少，一天能走6000多件，价格也一直在涨。5月28日，一件45斤重的鸡蛋售价194元；5月29日，同样一件涨到201元，一天就涨了7元。”

在石家庄新华区的一家社区果蔬店，市民赵丽芝正趁着优惠时段选购鸡蛋。她告诉记者：“最近鸡蛋涨价了，我特意赶着每斤便宜两毛钱的时候来买。”她的感受正被越来越多的人验证。

而在石家庄某大型连锁超市，一盘30枚的鲜鸡蛋，实际3斤多重，售价19.5元，4天前还是18.9元。超市工作人员说：“近一个月，鸡蛋价格一直在变，隔三差五就得调一回，不过销量没受什么影响。”

河北省商务厅的监测数据更直观：5月18日至24日，全省鸡蛋平均批发价达9元/公斤，环比上涨4.3%；平均零售价达9.42元/公斤，环比上涨2.3%。

农业农村部数据显示，5月第3周全国鸡蛋平均价格9.99元/公斤，同比上涨



美绿思生态农牧科技馆陶有限公司全自动化鸡舍。 本报记者 路娟 摄

8.9%；而河北等10个主产省份的鸡蛋价格达9.30元/公斤，同比涨幅高达18.9%。

来自2025年的“回旋镖”

鸡蛋这轮涨价的根源，要追溯到2025年。

美绿思生态农牧科技馆陶有限公司负责人张延明介绍，去年自己养殖蛋鸡，亏了一整年。他粗略算了一笔账：一只蛋鸡亏30多元，总共亏了几百万元。这位有着十几年养鸡经验的老手，去年还是补了20万只鸡苗。如今，这批鸡苗已陆续进入产蛋期，刚好赶上蛋价上涨，总算能“回回血”。

“有些小散户，去年没赚到钱，干脆转行了。”张延明说。

邯郸市馆陶县农业农村局相关负责人表示，去年馆陶县蛋鸡存栏量为1150

万羽，今年降至1078.14万羽，一年减少了71.86万羽。

银河期货分析师刘倩楠认为，近期鸡蛋价格大幅上涨，主要源于去年下半年蛋鸡养殖行业亏损严重。因此，养殖户集中淘汰蛋鸡，同期补栏积极性偏低，进而造成今年在产蛋鸡存栏量下降，鸡蛋现货价格走强。特别是“五一”过后，市场频繁出现缺货现象，主产区鸡蛋现货价格大幅上涨。

低库存遇上惜淘情绪

如果只是存栏量下降，蛋价或许还能慢慢涨。但今年还有一个关键变量——库存处于历史低位。

据Mysteel(我的钢铁网)农产品5月29日数据，全国鸡蛋生产环节库存为0.6天，流通环节库存为0.73天。

蛋价涨起来后，养殖户的心态也悄然生变：该淘汰的老鸡舍不得淘汰，多养一天就多挣一天钱。

石家庄市灵寿县汇隆养殖场厂长刘玉龙告诉记者，一只蛋鸡的正常产蛋期约500天。如果行情好，养殖户会通过人工强制换羽的办法，再延长100多天的产蛋周期，不过换羽后产蛋率会下降。

刘玉龙算了一笔账：老鸡换羽的成本在7元左右，休息2个月就能重新产蛋；而从补苗到开始产蛋，通常需要4至5个月，单只鸡的养殖成本超过30元。“所以现在大家都惜淘，老鸡能多养一天是一天。”

“端午将至，食品厂、商超一般提前15—20天备货。今年这波备货高峰，恰好撞上了产能‘断档期’。供需错配下，产区蛋价直接被点燃。”赵延磊说。

蛋价还能涨多久？

对于消费者和养殖户来说，眼下最关心的问题莫过于：蛋价还能涨多久？

源达信息证券研究所所长吴起添认为，随着端午节备货步入尾声，终端需求将逐渐转淡。更关键的是，6月南方进入梅雨季节，高温高湿环境下鸡蛋储存难度加大，贸易商拿货会更谨慎。预计6至7月鸡蛋价格可能出现阶段性回落，但回调空间有限。

吴起添进一步分析，今年9月开学、中秋国庆双节备货，将是全年最大的鸡蛋需求旺季。由于2025年底的补栏低谷效应仍在，届时的供应缺口尚未填平，市场普遍预期9月蛋价有望再冲年内高点。此外，今年鸡苗补栏量持续提升，老鸡淘汰节奏放缓，随着产能逐步恢复，预计今年第四季度后期到明年一季度，鸡蛋价格可能从高位渐次回落。

“中国消费名品全国行”走进隆尧

本报讯(记者李代姣 袁立朋)5月28日至29日，中国消费名品全国行(河北站)“隆尧方便食品”供需对接活动在邢台市隆尧县举行。本次活动以“匠心冀味·香飘四海”为主题，来自政府部门、行业协会、高校科研院所、电商平台、供应链采购商及重点食品企业的150余位代表参加。

隆尧县食品加工产业历经30余年发展，已形成集原料种植、精深加工、包装配套、仓储物流、研发质检于一体的完整产业链，集聚食品及配套企业百余家，培育出今麦郎、今旭面业等行业龙头企业。2025年，该县方便食品产业营收突破200亿元，方便食品年产量占国际市场的四分之一，饮品年产量占国内市场的十分之一。

活动期间，行业权威专家聚焦产业趋势、运行态势与品牌建设作主旨演讲，为隆尧方便食品产业高质量发展提供权威指引。多位业内代表围绕数字化转型与品牌培育作了分享，为产业转型升级提供新思路。活动现场发布了《2025年度河北省消费名品名单》，包括40个企业品牌和12个区域品牌；同时发布《隆尧方便食品企业供需对接目录》，为产业链上下游精准对接提供指引。隆尧经济开发区与全球贸易通、大龙网分别签署战略合作协议，聚焦数字贸易、跨境出海和品牌孵化。

在实地调研和座谈交流环节，参会代表考察了今麦郎集团、今旭面业及健康食品产业园，头部供应链平台、科研院所与本土企业精准洽谈，现场达成30项初步合作意向。

民生银行信用卡中心石家庄分中心筑牢老年人金融安全“防护墙”

本报讯(通讯员孙旭旭)近日，民生银行信用卡中心石家庄分中心走进石家庄市长安区畅园开展金融知识宣教活动，将实用金融知识送到老年群体身边，筑牢老年人金融安全“防护墙”。

活动紧扣老年人日常金融需求与风险隐患，通过金融知识介绍、真实案例讲解等方式，向老年群体开展防范非法集资、非法集资等方面的提示提醒，倡导消费者结合经济情况、风险偏好，通过正规渠道进行投资理财，重点警示“保本高收益”等高发骗局，增强老年群体风险防范意识，切实保护自身权益和财产安全。

本次活动贴近群众、务实高效，有效填补了社区老年群体的金融知识盲区，帮助老年群体识别各类金融风险。下一步，该中心将持续推进金融消保工作常态化、精细化，不断创新宣教形式，持续提升公众金融素养和风险防范能力。

让产业发展成为都市圈崛起硬核底气

工行河北省分行已投入信贷资金近4000亿元

本报讯(记者烟成群 通讯员贾涵泽)“十五五”时期，作为华北地区首个国家级都市圈，石家庄都市圈建设将从谋篇布局转向全面实施，而美好蓝图的实现，少不了金融“活水”的精准浇灌。

据悉，总规模50亿元的石家庄都市圈产业链协同发展基金已经设立，撬动社会资本超150亿元。工行河北省分行在支持都市圈成员城市发展方面，已投入信贷资金近4000亿元。

产业是都市圈发展的核心支撑，工行河北省分行不断加大对科创企业、绿色转型项目、中小微企业的精准支持，助力都市圈培育新质生产力、优化产业结构，构建起优势互补、协同共进的产业生态，让产业发展成为都市圈崛起的硬核底气。

“我们的一款产品已进入关键的三期临床阶段，拿到这笔‘科创贷’，临床试验可以顺利推进了！”日前，在石家庄生物医药产业园内，一家创新药企负责人长舒一口气，欣慰地说。

新药研发周期长、资金投入大，过去常因资金问题被迫按下“暂停键”。工行河北省分行针对生物医药研发“有技术缺资金”的特点，创新推出“科创贷”产品，有效破解企业研发周期长、资金投入大的难题。

“科创贷”重点支持生物医药、电子

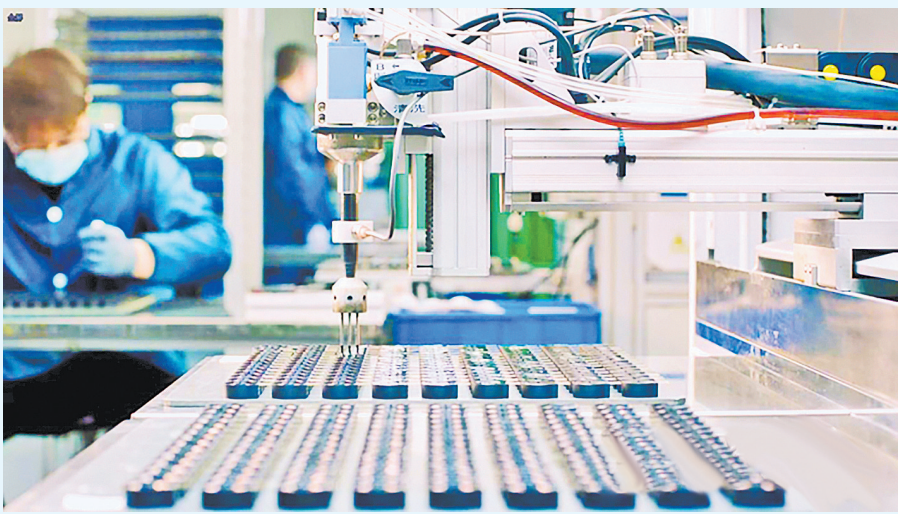
信息等都市圈核心主导产业，企业凭借专利证书即可获得信用贷款，最高1000万元，无需抵押担保。

石家庄都市圈包括石家庄、衡水、邢台、定州和辛集五个成员城市。工行河北省分行积极推动石家庄与衡水、邢台等地产业联动，通过供应链金融服务，把石家庄电子信息产业园的技术成果与邢台的装备制造企业快速对接，实现技术落地与产能释放，今年以来已促成多个跨区域产业合作项目。

衡水正在打造低空经济发展示范区，桃城机场全年可飞行时间达320多天。紧跟《石家庄都市圈发展规划》中“推动未来产业加快发展”的要求，工行在衡水推出全省首个“低空经济支持贷”，为无人机研发制造、飞行服务等领域企业提供300万至1000万元的线上信用贷款。

工行河北省分行还联合衡水市政府举办政银企对接会，建立低空经济项目库，为桃城机场建设、无人机产业园发展等提供全方位金融服务，累计投放贷款超2000万元。

衡水一家无人机企业负责人表示：“我们前期研发投入大，工行的专属贷款不仅解决了燃眉之急，还提供财务顾问服务，帮我们规划资金使用，提高了使用



工行河北省分行推出“科创贷”，破解科技企业研发周期长、资金投入大难题。

资料片

效率。”

工行河北省分行还把金融服务延伸到县域特色产业，实现特色产业服务全覆盖。针对邢台清河羊绒、衡水安平丝网等县域特色产业，该行推出“特色产业贷”“专精特新贷”等产品，打通金融服务“最后一公里”。

邢台一家装备制造龙头企业是当地特色产业集群的“链主”企业，工行以其为核心，为上下游数十家配套企业提供

应收账款质押、订单融资等服务，畅通产业链资金循环，今年以来已为该集群投放贷款超3亿元。

同时，该行坚持绿色环保与产业升级深度融合，推出绿色信贷、碳减排支持工具，助力传统产业向绿色化、高端化转型。安平一家丝网企业通过工行绿色贷款完成技术改造，能耗降低35%，产品附加值提升28%，成为都市圈绿色转型的典型范例。

王文进：做“张富清式”身边榜样

□通讯员 杨丁 崔秋云 门池

日前，建行衡水分行工会副主任王文进获评建行2025年度“张富清式”身边榜样。

“心中有光，脚下有路”“事事做到极致，静候一路花开”，这是同事们对王文进的普遍评价，也是她在建设银行30多年职业生涯的真实写照。30多年风雨兼程，她从一名普通柜员成长为普惠金融领军者，从“国际业务专家”到“基层救火队长”，从“业务标兵”到“全国劳模”……她的每一步，都走得铿锵有力。她先后获得建行衡水分行“十大感动人物”、建行河北省分行“先进个人”、建行总行“普惠金融战略推进先进个人”、“衡水市劳动模范”、“河北省劳动模范”等荣誉，2025年她荣获“全国劳动模范”荣誉称号。

王文进1994年大学毕业踏入建行衡水分行的大门时，国际业务还处于筹建期间，外汇业务对大多数人来说，还是一片陌生而艰深的领域。“别人觉得难，我就偏要把它啃下来！”她捧着厚厚的《UCP500》国际信用证规则，硬是把晦涩的条款翻译成通俗易懂的讲解稿，带领同事们逐条逐句学习；她甚至在下班后，仍耐心辅导客户填制单据。她连续3年获得

建行河北省分行国际业务技能大赛个人和团体一等奖；取得中国人民银行认证的“金融英语(高级)”证书；取得业界权威的国际信用证专家CDCS证书(中国区第二名)，成为当地唯一获得此证书的人员。那些年她几乎干遍了国际业务的每一个岗位——国际结算、外汇政策、贸易融资、金融市场，创新产品一个接一个落地衡水，让这座北方小城的金融业务也能闪耀国际化的光芒。

在管理岗位上，王文进像一位“引路人”，把团队带成“铁军”。她改革经营体制、优化业务流程、强化组织推动、创新产品应用；自学了MBA课程，不断扩展自己的思维和视野。她带领团队开疆拓土，衡水建行的国际业务达到了迄今的顶峰状态；实现了“四个全面突破”——客户、结算量、外汇存款和中间业务收入全部位列同业第一。

2018年8月23日，是个让王文进永

远难忘的日子。当组织研究拟派她去基层支行任职的时候，她正焦急地守在医院的走廊里——75岁的老父亲突发脑出血正在进行手术。一边是家庭的重担和驾轻就熟的岗位，一边是组织的重托和工作的需要。经过深思熟虑，她安排好家庭后毅然转身奔赴新的战场。

在她的带领下，石衡沧港铁路“圈链群”服务方案作为典型案例在全省建行作经验介绍，为衡水老百姓上下游客群和农产品批发市场客群专属定制的普惠金融服务方案得到客户的高度评价。建行衡水和平支行从“垫底”逆袭至城区前三，员工收入提高、客户好评如潮，大家开心地笑了。

2021年9月，王文进调任建行衡水分行普惠金融经营中心。两年时间，她带领团队审批完成了24个特色集群专属信贷方案，适配了针对不同产业集群的个性化

信贷产品；充分发挥建行平台科技优势，对300万元以下贷款实现手机秒批秒贷；重点支持全市5000余家科技型企业、103家小微企业专精特新企业、4万户纳税AB级企业；结合农业大市的特点，以农业专属信贷产品为衡水市发展乡村产业贡献了建行力量。

两年时间，她带领团队实现普惠贷款余额从35亿元飙升至68亿元，增长94%；服务客户超1.2万户，新增近6000家；建行衡水分行普惠金融业务发展位列全市金融机构首位，获评“年度普惠金融杰出服务单位”。

“金融不是冷冰冰的数字，而是有温度的服务。”王文进说，不论在哪个岗位，她都会秉持“金融为民”的初心，以张富清同志为榜样，一如既往地做中国特色金融文化的忠诚实践者，与同事们一起撸起袖子加油干。

长城融媒

冷链智配加速跑 餐桌“锁鲜”再升级

石家庄交投集团所属冷链物流公司建设运营的国际冷链物流枢纽基地，目前有1000多家商户和企业入驻，园区日均交易量约2800吨，配送发车100多班次，“快”是这里的关键词。

这里运用的数字仓配系统，打通了供应链各环节的数据互联与智能协同，订单数据分析、库位分配、物流配送状态等都可以实时查看、精准操作，使仓库库存周转率提升20%，仓储成本降低15%以上，库存准确率、发货准确率超99.5%，整体供应链运营成本缩减15%。

那么这个覆盖石家庄周边200公里的冷链物流园是如何实现高效顺畅运转的，记者带你去一探究竟。

(本报记者 吴苗苗 贾宏博) 扫码看视频

