



主办单位：
河北省工商业联合会
河北经济日报社
协办单位：
河北龙锦管道装备有限公司

责任编辑：孙兴兴
电话：0311-89867881
E-mail: 87989714@qq.com

邢台市工商联围绕“四个聚焦”强劲发力 为市域经济跨越提升增动能添活力

近年来，邢台市工商联立足职能优势，围绕中心工作，抓住重点关键，引导民营企业与邢台市委、市政府同频共振、共促发展，为邢台跨越提升增动能添活力。

聚焦促消费扩投资 广搭平台营造浓厚氛围

促消费。邢台市工商联发挥商协会优势，开展“工商联万家·新品焕泉城”行动，推动邢台市青商会、邢台市新零售商会等商会举办了“邢青年·促振兴”年货节、“千万年货惠万家”网上年货节等活动；发挥异地商会牵线搭桥优势，邀请异地商会和企业到邢参观考察，广泛宣传邢台名优产品，促进释放消费潜力，助力构建促消费新场景。

促投资。积极引导会员企业坚定发展信心，加大投资力度，着力发挥龙头企业示范引领作用，带头开拓市场、扩大有效投资，推动全市工商联系统执委会企业增资扩产项目44个，总投资157亿元，有效激发了民间投资活力。同时，促进商协会和企业之间对接，推动举办邢台市青年企业家商会年度峰会暨项目合作签约等活动100余次，深化了投资合作。

促就业。加强与邢台学院、河北机电职业技术学院、邢台技师学院等院校合作，建立“邢台市民营经济产教融合发展示范基地”，开展“百企进邢台学院产教对接”，承办河北省“百城万企”民企高校携手促就业行动启动

大会等活动，促成各类合作150余项。

聚焦服务招商引资 着力打造“邢商回归”品牌

围绕助力“工业立市”战略实施，邢台市工商联深入推进“邢商回归”行动，促进邢商联盟“扩圈”，服务特色产业高质量高质量发展。

强化机制建设，密切联系对接。建立异地邢商商会联络机制，连续3年每年邀请20余名异地商会会长及优秀邢商代表列席邢台市两会。其中，2025年邢台市两会期间，邢台市四大班子主要领导接见与会代表，激发了在外邢商弘扬邢商精神，增强了情系家乡、共同服务邢台发展主动性，也增强了邢商凝聚力和影响力。探索全国邢商联谊交流机制，深化京津冀、长三角、大湾区等重点区域邢商联络交流；积极拓宽跨境交流渠道，通过海外邢商搭建与日韩、非洲、中亚、东南亚渠道，助力本地企业“借船出海”。推动天津、秦皇岛、海口、成都等地成立异地邢商商会，目前市级异地邢商商会达到23家，县级104家。

强化对接合作，提升工作实效。“走出去”赴杭州、成都、深圳、海南、南京等异地邢商商会参加商会会员代表大会等活动，“请进来”推动南京、深圳、海南、天津等地异地商会回邢考察。据不完全统计，推动各县（市、区）举办“邢商回乡恳谈会”37场，市县两级共“走出去”学习交流100余批次、600余人次，邀

请外地客商到邢考察110余批次、950余人次，异地邢商会服务本地市县招商引资40批次、400余人次。

强化跟踪服务，推动项目落实。截至目前，促成异地邢商签约项目54个，本地直属商会（团体会员）招引项目30个（含意向投资）。其中，河北昊卓智能科技发展有限公司智能制造和新能源光伏配件投资项目、赫柏生物医疗科技（邢台市）有限公司健康峰综合体项目等重点项目已落地。

聚焦优化营商环境 为企业纾困解难

围绕营造民营企业发展良好环境，邢台市工商联积极探索服务民营企业发展新思路、新路径，服务民营企业高质量发展。

强化服务提升实效。为帮助企业用足用好政策红利，在《政润企心》直播平台解读惠企政策，累计受益企业超8000家，实时观众近62万人次。针对企业融资需求，用好“数字工商联”平台，累计注册企业20438家，为7389家企业贷款66.32亿元。

搭建平台加强对接。搭建企企对接平台，组织企业赴上海、北京、临沂、嘉兴等地开展考察30余次，实地参观知名企业100余家，并与苏州、湖州、常州等地工商联，以及香港总商会等商会组织建立友好关系。搭建法律服务平台，会同邢台市司法局、邢

台市检察院等部门联合开展系列服务企业活动，特别是会同邢台市委统战部实施“同心助企法律服务年”活动，评选并推广“十佳助企法律案例”。

深化改革破解难题。探索成立邢台市工商联物流与供应链服务、电子商务与会展服务专委会，促进了产业链上下游企业对接交流。针对企业破产融资难题，联合河北博海清算事务有限公司举办知名投行进驻邢台暨资产重组项目招商对接会，成立“投行进驻邢联络处暨邢台市工商联助企纾困帮扶中心”；联合邢台市中级人民法院建立“破产资产盘活与招商引资对接合作机制”，发布5批13个重点破产资产项目。

聚焦助力乡村振兴 深入推进“万企兴万村”行动

邢台市工商联重点围绕农文旅融合、农产品精深加工等领域，深化产业就业帮扶，完善联农带农机制，持续挖掘优秀案例，扩大示范效应。截至目前，挖掘培育市级“万企兴万村”优秀案例114个。邢台市参与民营企业5699家，实施兴村项目6763个，惠及3382个村。其中，实施产业投资项目3820个，实际到位资金264.5亿元。金沙河集团、远大阀门集团等企业项目获评全国“万企兴万村”行动、企业数字化绿色化协同转型发展等国家级优秀案例。（孙兴兴 魏美芳 吴纪良）

石家庄市工商联召开第十七次代表大会

本报讯（通讯员李江）近日，石家庄市工商业联合会（总商会）第十七次代表大会在石家庄市委党校召开。大会听取并审议通过了石家庄市工商联十六届执行委员会工作报告，选举产生了石家庄市工商联十七届执行委员会，审议通过了石家庄市工商联第十七次代表大会决议。邓小梅当选为石家庄市工商联（总商会）十七届执行委员会主席（会长）。

沧州市数字工商联平台精准高效服务民企

本报讯（通讯员刘浩然）数字工商联平台上线以来，沧州市工商联聚焦“3+7”沧州特色主导产业，创新数据贷产品，为绿色化工、管道装备、新能源等特色产业集群创新申报“客群贷”“善营贷”等信贷产品。延伸应用场景，创新推出“早碱麦产业支持贷”“驴火云贷”等38种数据贷产品。积极打造以“沧州市企业家直通车”为核心、以“好品沧州供需服务平台”为抓手、以“河北省数字工商联平台”为载体的“三位一体”综合服务平台，为企业高质量发展提供全方位、多角度服务。

河北省光伏新能源商会走访调研会员企业

本报讯（通讯员马献立）近日，河北省光伏新能源商会开展会员企业“走访调研摸实情 科学指导促发展”活动。调研组先后走访了河北航鹏科技有限公司、深圳市中电电力技术股份有限公司等10家公司，与企业负责人就公司发展现状、业务开展情况、企业和行业发展中遇到的难点问题等详细交流，为会员发展提供政策解读、技术指导、项目对接、法律咨询、金融支持、活动指导、产品推广等服务。

石家庄市桥西区工商联开展“商企同心促发展”走访交流活动

本报讯（通讯员王莘）近日，石家庄市桥西区工商联开展“商企同心促发展”走访交流活动。走访组先后走进石家庄流畅电子科技股份有限公司、河北维珍航空设备有限公司等重点企业，通过“实地看、现场听、集中谈”的方式，“零距离”了解各企业的发展历程、业务布局、核心技术攻关及未来战略规划，为企业发展“把脉问诊”。

世窗信息农业智能体入驻省“1+1+N”公共服务平台

本报讯（通讯员刘东）近日，世窗信息农业智能体入驻河北省“1+1+N”公共服务平台，助力河北智慧农业产业发展迈入新阶段。“1+1+N”公共服务平台立足京津冀协同发展，紧扣数据要素市场化配置改革要求，整合算力调度、数据标注、行业智能体等核心资源，为全省数字经济与人工智能产业发展搭建起一体化、标准化、集约化的公共服务平台支撑体系。

为企业构建全维度数字安全与价值增长体系

——访河北博芯具身智能科技有限公司总经理贾小川

在数字经济与实体经济深度融合的时代背景下，数据资产合规与价值释放、企业数字化安全已成为民营经济高质量发展的核心支撑。河北博芯具身智能科技有限公司（以下简称“博芯智能”）聚焦数据资产合规与企业数字化转型的行业痛点，为企业构建全维度数字安全与价值增长体系，用科技创新守护企业合规经营。近日，河北经济日报《民营经济》导刊对河北博芯具身智能科技有限公司总经理贾小川进行了专访。

胸怀产业报国初心 坚守合规经营底线

“企业家的初心，要与国家发展同频、与产业需求同向，把企业发展融入数字经济建设和民营经济振兴大局。”这是贾小川的经营信条。作为土生土长的河北民营企业，她深知数据资产合规与智能技术对企业与区域数字产业的重要性，将爱国敬业落到实处。博芯智能立足石家庄，聚焦河北本土企业数据资产价值化、数字化转型与智能应用需求，打造适配本地产业特点的智能服务体系，为区域数字经济与数据产业发展注入核心动能。

守法诚信是博芯智能的立身之本。贾小川强调，数据资产、AI智能服务与税务、法律关乎企业核心利益、数据安全与合规底线，公司必先成为守法合规的典范。企业严格遵守数据安全法、个人信息保护法、财税法规及数据资产入表相关政

策要求，建立全流程合规管理体系，从服务流程到数据管理，每个环节都坚守底线。在服务中坚持诚信为本，不夸大效果、不隐瞒风险，公开服务标准与收费体系，接受社会监督。

深耕智能创新 打造数据资产与AI智能体核心竞争力

“数字时代，数据资产价值化与AI智能服务的核心竞争力源于技术自主创新，掌握自主可控的核心技术，才能真正守护企业数据与经营安全。”贾小川认为，创业创新是科技型民企的生存根基。她带领博芯智能聚焦数据资产、人工智能全栈技术赛道，走出一条“技术自主、服务创新”之路。该公司采用本地化AI智能体矩阵，涵盖财税智能体、法律智能体等核心产品，并提供数据资产价值评估、数据入表落地、数据标注全流程服务，突破传统数据服务与智能应用依赖云端、数据不可控、资产难量化的瓶颈，实现本地算力支撑、本地运行，企业核心数据资产、业务数据与智能应用全链路本地部署，从源头杜绝数据泄露、篡改风险，同时支持联网灵活运行，填补了河北本土数据资产价值化、人工智能本地化部署与行业智能体研发的技术空白。

博芯智能创新“AI安全专家+线下真人顾问”双轨服务模式，线上AI快速响应日常咨询、风险筛查等需求，提升效率；线下组建由注册会计师、税务师、律师、数据工程师、AI算法工程师、数据标注专家组

成的全栈专业团队，提供数据资产盘点、数据入表落地、数据标注交付、智能体定制部署、合规风控诊断等深度服务，形成“智能高效+专业精准”的服务闭环。贾小川表示，未来将持续加大研发投入，深化人工智能、大数据等技术应用，升级产品功能，全面拓展数据资产价值化、数据入表、数据标注、行业智能体研发、数据安全合规等全栈服务。

秉持长期主义 锚定数据智能赛道

“企业家既要做大做强企业，更要回馈社会、赋能行业，实现企业价值与社会价值统一。”贾小川秉持长期主义，认为企业发展如马拉松，需坚守初心、深耕主业、回报社会。

作为河北本土科技企业，博芯智能发挥技术与服务优势助力企业发展：针对企业数据合规薄弱、风险意识不足等痛点，开展数据资产合规、数据入表、AI智能应用公益讲座、免费风险体检，普及数据资产价值化、数据合规、智能转型知识，提升企业数据安全与价值创造能力。此外，贾小川牵头搭建河北数据资产、人工智能与数字安全服务行业交流平台，联合业内企业制定服务标准、规范行业行为，还积极参与公益帮扶、诠释民营企业家的责任与担当。

谈及未来，贾小川目标清晰，博芯智能将坚守数据资产价值化、人工智能与具身



河北博芯具身智能科技有限公司
总经理贾小川

智能核心赛道，聚焦具身智能技术创新，以“激活企业数据资产、打造智能体生态、助力数字经济发展”为使命，打造国内领先的数据资产与AI智能体服务品牌。一是技术创新升级，优化本地化智能体矩阵，迭代财税、法律等行业智能体，覆盖数据资产、数据入表、数据标注、智能制造、现代服务等多行业场景；二是完善服务生态，深化“AI+线下”双轨模式，整合资源打造全周期、一站式数据资产+智能体+合规风控全周期数字服务体系；三是拓展区域赋能，立足石家庄、辐射河北、面向全国，服务更多企业。

面对市场变化与行业竞争，贾小川认为，坚守长期主义、深耕主业、持续创新、合规经营，是企业行稳致远的关键。“做自己热爱且有价值的事，坚持、坚守、不断积累，就能跑出属于自己的‘加速度’。”（许林）

服务尖端产业 传导行业价值

——访河北塞航新能源科技有限公司董事长折金朋

服务尖端产业，传导行业价值

“行业的未来绝不是拼产能、拼价格，而是能提供高可靠性产品、高利用率系统、高收益运营方案的企业。”结合当前光储产业从“规模扩张”向“质效提升”转型的现状，折金朋提出了自己的观点，“服务尖端产业，传导行业价值”既是塞航新能源企业定位，也是立足行业、赋能行业的责任所在。“服务尖端产业”，不是追求高端概念的堆砌，而是聚焦光储领域的核心技术，为尖端制造业、零碳园区、绿电直供项目等提供高效、安全、合规的一站式解决方案，助力产业绿色升级；“传导行业价值”，则是打破行业信息壁垒、规范行业服务标准，将先进的光储技术、科学的项目运营经验、合理的收益模式传递给客户与行业，推动行业从“内卷式竞争”向“价值化发展”转型。

塞航新能源旗下电拾汇品牌系列产品的混合固液锂电池的应用，正是其经营理念的具象化实践之一。作为新能源发电的“调节器和稳定器”，储能已成为新能源产业链中不可或缺的一个重要组成部分，但储能产品自燃、起火甚至爆炸的风险隐患却成为储能应用的当头痛点。当前储能产品应用主要采用液态磷酸铁锂电池，在正常应用过程中，电池的“析锂”现象会在电池的负极表面形成针状或树枝状金属

“锂枝晶”，“锂枝晶”的不断生长终将刺穿隔膜导致电池内短路引发电池自燃、起火甚至爆炸的安全隐患。电拾汇品牌的混合固液锂电池应用，通过在正负极表面原位固化聚合物固态电解质钝化层、负极与隔膜之间填充氧化物固态电解质纳米颗粒，不仅全面提升磷酸铁锂电池的循环寿命，更大幅度降低电池因内短路造成的热失控风险，全面提升磷酸铁锂电池的应用性能，践行行业责任，传导价值核心。

深耕客户需求，破局存量市场

“光储项目的核心价值，最终要落地到客户的实际需求上。”折金朋说，“深耕客户需求”不是一句口号，而是要贯穿项目全生命周期，做到“懂客户、配方案、优服务”。“十余年的光储行业经验无时无刻地提醒着，每一个光储项目都有自己特点及实际需求，万万不可千篇一律、粗心大意。”折金朋再次强调。该公司始终坚持“以客户为中心”，摒弃“一刀切”的标准化方案，从客户的行业属性、用电需求、收益目标、合规要求出发，提供全流程定制化服务，这也是该公司区别于其他企业的核心优势。

项目前期组建专业光储项目团队深入调研客户需求，结合项目地区光照资源、电网接入条件、电价政策、项目场地实际情况、客户实际用电需求等因素，精准测算装机容量与储能配比，确保满足客户实际需

求。在项目落地过程中，组建项目专属服务团队，推行“标准化施工+工厂化预调试”，缩短施工周期、降低施工误差，同时全程对接客户，及时反馈项目进度，解决突发问题。折金朋表示：“真正的客户服务从来不是销售，而是从售后开始的。”在项目正式运行后，项目专属服务团队全程陪跑，同时定期为客户提供项目收益分析与优化建议，根据政策变化调整充放电策略，让客户长期收益得到保障。这种全生命周期的深度服务，让他们真正做到深耕客户需求，积累了大量忠实客户，也让他们的一站式解决方案更具竞争力。

“随着光伏行业‘跑马圈地’时代的结束，存量市场已成为企业竞争的核心战场，要摒弃粗放式发展模式，以精细化运营、技术升级、服务优化实现突围，这也是我们坚守这一理念的初心初衷。”折金朋说。塞航新能源的电拾汇光储应用解决方案的核心理念，就是下沉到真正的终端市场，以行业高精尖技术应用为市场赋能。电拾汇系列产品搭载更安全、更高效的混合固液锂电池的储能产品，通过循环寿命的提升为项目电站提供更高寿命，从而全面提升收益，在电芯本质安全的角度为电站提供本质性的安全，产品应用端在电网侧、用户侧等产品应用领域深耕细作，结合实际场景需求，精准匹配光储一站式解决方案，助力行业发展。（黄树伟）



河北塞航新能源科技有限公司
董事长折金朋