

长城观察

让硬核“河北造”搭上“数字快车”

——河北工业品直播赋能特色产业群学习交流活动侧记

□本报记者 袁立朋

4月23日,邯郸市成安县河北伯昂汽车销售服务有限公司(以下简称“伯昂汽车”)的生产车间里,补光灯照亮了高大的待售卡车。

主播武然对着手机镜头,通过抖音平台给天南海北的“卡友”讲解伯昂三轴侧帘卡车的风阻系数。屏幕上,“卡友”的提问一条接一条在跳动。

这不是消费品直播带货。这是河北省工业和信息化厅、河北省商务厅组织的“直播赋能·集群跃升”工业品直播赋能特色产业群学习交流活动观摩现场。来自全省各地市工信部门、重点产业集群的代表齐聚成安,看样学样,共谋一策。

工业品直播,在河北并非新鲜事。2025年4月,河北省工业和信息化厅印发《益企直播——河北工业品线上交易系列活动方案》,在全省部署工业品直播工作。随后,“一起益企”中小企业服务活动走进各地,工业品直播在全省各特色产业集群蓬勃兴起。

“直播带货,风起当下,势在长远。”河北省工业和信息化厅厅长王素文在观摩现场说,工业品直播作为营销模式创新,是从销售端入手,推动打开新市场,培育新品牌,让产业集群的好产品有好销路、好利润。这种模式不仅打破了“工业品无线上市”的传统认知,更重塑了特色产业集群的发展生态,形成了“政府搭台、企业唱戏、市场赋能”的格局。



在成安“一品一播”基地,直播员向网友介绍当地生产的金属产品。 本报记者 袁立朋 摄

过去,工业产品深居产业链中上游,营销主要依赖线下推广或展会获客,销售半径有限。如今,电商直播将生产线“搬进”手机,让客户直观看到生产流程、质检标准和产品细节,证明硬核工业品同样能打开线上大市场,为河北特色产业集群带来新机遇。

成安是生动注脚。这个曾经的传统农业县,2025年金属管材及装备制造产业集群实现营收503.8亿元,同比增长29.3%。伯昂汽车的主播武然,把直播间搬到车间,与全国各地的卡车司机、物流业主屏对屏交流,在直播间解读产品特色,打消客户购车顾虑。2025年,伯昂汽车订单量达1300台,85%的客户来自线上。

成安的探索,核心在于当地围绕

“人、货、场、链、服”五个关键要素系统发力。

成安打造“一品一播”电商产业园,构建“县级产业园+乡镇直播间+企业场景直播间”三级网络,在该县经济开发区、各乡镇及企业设立直播间210个。政府从杭州请来电商专家,手把手教企业写脚本、做运营。武然坦言,最初对着镜头时说话都哆嗦,“一品一播”专班帮她摸清了工业品直播“垂直专业”的核心逻辑。

更关键的是适网化改造。成安推动产品从“产什么卖什么”转向“需什么产什么”。伯昂汽车依据卡友降本增效需求,开发三轴四轴侧帘车;宜邦机械日单量从几十单突破至2000单,今年一季度实现销售业绩1500万元,目前公司已开通亚马逊

店铺,着手布局跨境电商。

直播间帮成安企业找到了新的利润增长点,成为工业品直播的“优等生”。邯郸市借势推广经验,推动600余家工业企业、3000多种工业品上线直播,2025年带动邯郸省级重点产业集群营业收入增长12.8%、利润增长43.9%,走在了全省前列。

“看了成安的做法,我们深受震撼、深有感触,深受启发!”张家口市宣化区工业和信息化局局长张春禄在观摩后说。

宣化是“中国钻机之乡”,岩土工程装备制造产业集群2025年实现营业收入161.2亿元,同比增长19%,部分优势产品在国内的市场占有率超过80%,2024年获评国家级中小企业特色产业集群。

“成安的经验告诉我们,工业品直播不是难在技术创新,而是难在观念转变。”张春禄坦言,宣化钻机过去“酒香也怕巷子深”,这次回去后他要尽快推动建立“广播为主、达人播为辅、基地播为补”的体系,把直播间延伸到车间、质检中心,让全国客户看见宣化钻机的过硬品质。

一根网线,连通四海,场场直播,重产销。

“政府不越位、企业不缺位、市场不错位,工业品直播才能从‘盆景’走向‘风景’。”王素文说。当直播间成为企业自主选择的“数字展销大厅”,硬核“河北造”便真正搭上了“数字快车”。

新冀商故事

李建立:一块显示屏,点亮朋友圈

□本报记者 郑佳洵

镜头前,河南籍的80后企业家李建立,正拿着一块车载显示屏向记者展示。

作为邢台浩宁电子信息技术有限公司董事长,李建立的人生轨迹勾勒出一段创业故事:从基层工程师做起,在深圳打拼出一片天地,又在河北邢台完成了事业的二次腾飞。从2寸到110寸的液晶显示屏,从车载导航到各类消费电子,一块块屏幕背后,是他二十九年如一日的深耕。

2023年,深圳的事业本已稳定,资金、经验一应俱全,可他偏偏选择北上。这绝非一时冲动,更藏着不为人知的真诚与默契。2024年2月9日,恰逢大年三十万家团圆时刻,邢台高新区的工作人员还在微信上和他反复沟通搬迁细节,小到厂房布局、手续办理,大到产业链衔接,每一个环节都在细致敲定。正是这份跨越山海的诚意打动了他,让他下定决心,扎根这片陌生又温暖的土地。作为邢台高新区深圳信息产业园的第一家人驻企业,“首个”的身份,是他扎根的起点,更是河北营商环境温暖力量的深刻见证。

打动我们的,还有他带动产业集群的“朋友圈”。他没有一个人单打独斗。凭借着在行业内多年的人脉积累,他说服了20多位深圳的老朋友、上下游合作伙伴“搬”到了邢台。这不仅仅是产业链的转移,更是信任的迁移。

如今,邢台高新区的深圳电子信息产业园D区正在蓬勃建设中。他牵头引进的多家企业,正逐步形成完整产业闭环,协同发展态势日益凸显。

速度是实力的最好证明。2024年,邢台浩宁电子信息技术有限公司投产即达产,产值突破1亿元,2025年更是实现翻倍。

李建立的脚步从未停下。今年,他立志从浙江、山东等地再引进20家企业,还要发力消费电子领域,靠着12%—15%的高利润和零账期优势,走出“小产业大产值”的新路子。

从深圳筑梦,到河北续梦,他的梦想没变,变的是舞台。

他用亲身经历告诉我们,好的营商环境,是让创业者安心扎根,真诚的待人处事,是让同行者并肩同行。

这是一位新冀商的成长故事,更是河北与创业者双向奔赴、彼此成就的美好模样。



扫码看视频

百姓看联播

数据能质押 融资路更广

近日,泊头润泊供水有限公司凭借一套“智慧水务定制服务漏损优化数据集”成功从银行拿到了300万元低息授信,查漏水、控损耗的数据居然变成了真金白银。

“以前我们手里有大量供水数据,但真没想过还能用来贷款。这次通过数据知识产权质押,银行认可了我们这套漏损优化数据集的价值,300万元授信落地特别快。数据资产能变现,企业融资的路子更广了。”公司副总经理李鸣说。

这可不是普通的信用贷,而是沧州市第一单“数据知识产权质押贷款”。以前企业贷款押厂房、押设备,现在手里的数据资源也能当“存单”用。

促成这件事的,是泊头市数智专班和沧州农商行泊头支行联手打造的“数据知识产权质押+低息授信”模式。对那些轻资产、重数据的科技型中小企业来说,简直是打开了一扇新大门。

沧州这几年在数字经济上没少下功夫。政务事项“一网通办”、大数据应用场景、公共领域数字化供给……早就攒下了厚实的家底。最近又出台了《数字经济发展三年行动方案》,目标是到2027年,建成“算力为基、数据驱动、智能融合”的数字经济新高地。接下来,沧州还要探索更多数据资产融资“玩法”,帮更多企业把数据“盘活”。 (本报记者 崔上)



扫码看视频

长城评论

当十几吨重的卡车、不足半厘米长的螺丝钉,都能在直播间里“上链接”、卖成爆款,直播电商的边界,正在被河北邯郸的工业企业拓宽。

截至目前,邯郸已有598家工业企业、2986种工业产品上线直播销售,2025年全市11个重点县域特色产业直播销售额突破119.7亿元,同比增长43.9%,高于全省平均水平27.9个百分点。

邯郸工业品直播的出圈,戳破了一个普遍的认知幻觉,即很多人以为,电商直播的门槛只是一台手机。但现实中,不少中小企业试水电商直播后草草收场,一些重金打造的直播基地沦为空置的“数字盆景”,更有企业请网红直播带货,最终只换来寥寥数单的空欢喜。

两相对比不难发现,电商直播之路能不能走得通、走得远,和直播间里架了多少台手机无关,而是和“架手机”

邯郸工业品直播走红,只是架台手机吗

□韩新新

之外的功课,有没有做深、做透有关。

邯郸的破局,是从跳出思维桎梏开始的。很长一段时间,制造业对直播电商的认知,始终困在两个极端里:要么固守“工业品是大宗交易,不适合直播”的刻板印象,守着线下地推的老路子;要么照搬快消品“网红喊麦、低价内卷”的套路,以为砸钱请网红、架起手机就赶上了潮流,结果往往是,热闹赚了,流量有了,订单却没跟上。

面对这些“路障”,邯郸没有空喊口号,而是尝试将“一品一播”模式与工业品销售深度融合,推动传统工业企业从“线下地推”向“云端营销”转型。其中,伯昂汽车从年销300台到突破1300台、85%订单来自直播间的逆袭,消解了其他企业的观望与顾虑,完成了从“等客户上门”到“直播间找客户”的底层逻辑重构。

当思维的壁垒被打破,接下来就要找准工业品直播的“流量密码”。邯郸给出的答案是:信任。不同于快消品的冲动消费,工业品动辄几十万元的客单价,意味着决策的从来不是“低价冲量”,而是专业度带来的信任感。没有迷信网红流量,邯郸把心思都放在深耕产业IP上。10余年行业积累的“伯昂汽车然姐”,靠现场测算、实景验品收获十几万“铁粉”,年销400台货车;浩盛紧固件运营厂长用产业剧情IP,把冰冷的螺丝拍出了人情味儿,数亿播放量换来实打实的订单。

创新的思维、真诚的内容,解决了“能不能播”“播得好不好”的问题,但邯郸真正把工业品直播做成气候,关键还在于没有将直播看作单纯的卖货渠道,而是当成了撬动产业全链条升级的支点。

一边,润田泵业借直播打开全国市场,倒逼研发提速,新品提前两年投产,产能与产品均价双双翻倍;另一边,宜邦机械开放直播间共享渠道,带动集群内中小企业实现“小单也能卖”,让直播从单个企业的营销工具,变成了整个产业集群的增长引擎。

更难得的是,邯郸搭建了一套周到的服务生态,如出台专项方案、搭建直播基地、优化物流配套,让企业摆脱“单打独斗”,给足前行底气。

在制造业数字化转型的大背景下,发展直播电商早已不是选择题,而是必答题。回看邯郸工业品直播的升级之路,没有捷径可走,也没有什么“流量神话”,有的只是把“架手机”之外的工作做扎实,让一时的流量变成产业长久的增量,持续赋能经济高质量发展。

石雄铁路6标段首片箱梁成功架设

4月25日,中国铁建大桥局承建石雄铁路项目6标段长安制梁场内,跨线提梁机将首片长32.6米、重730吨的箱梁精准落位桥墩之上,标志箱梁架设任务圆满完成,项目正式进入上部结构施工新阶段。

石雄铁路全长156公里,起自石家庄枢纽新建裕华东站,途经石家庄高新区、正定县等地,接入京广高铁保定东站在建雄忻高铁场,通过雄忻高铁引入雄安新区。线路通车后,石家庄到雄安新区将实现一小时通达。 本报记者 周亚彬 通讯员 刘远 摄



突破天穹:6G“织网”,打开立体新空间

目前,无人机大多在120米以下飞行。再往上,就成了信号模糊的“飞行禁区”。

“传统4G、5G基站主要为地面用户设计,信号像网一样扣向地面,对空覆盖能力弱,120米以上信号衰减快、不稳定。”通号低空公司雄安新区项目经理何润洲打了个比方,“这如同城市道路,我们只利用了地面一层,上方还是一片空白。”

6G技术,正是打开这片“天空蓝海”的钥匙。在雄安新区测试场,贾树葱展示了与紫金山实验室联合研发的面向6G的低空通信设备。通过在电视塔等高点上部署,采用“无蜂窝通信”等新技术,单站就能实现半径60公里、垂直高度120米至3000米区间空域的通信连续覆盖。

“6G技术赋能,120米以上的空域将被有效

开发,好比在城市上空架起了一张无形的低空通信网。”何润洲指向屏幕上的规划航线,“未来,北京、雄安、天津之间有望开辟低空物流通道,形成立体化、多层次的‘空中走廊’。”

中国工程院院士、东南大学校长孙友宏表示,6G不仅是移动通信技术的延续,更是人工智能、集成电路、云计算、大数据等技术深度融合的产物,为社会数字化、智能化变革提供了全新的基础支撑。

创新生态:在“未来之城”孕育未来产业

为何是雄安,成为6G与低空经济融合的“试验田”?

“这是一座崭新的城市,没有历史包袱。”雄安新区创新中心技术经理李妍一语道破。雄安同步建设的“三座城”(地上、地下、云上),本身就是一个巨型的“实景验证场”——技术一边研发,一边就在真实的城市天空与数字系

统中奔跑、迭代。

政策的“强支撑”同样关键。李妍介绍,雄安对前沿产业企业给予“一事一议”专项支持,从研发到场景开放全周期护航。雄安科学园近80万平方米的空间,加上产业与科创双百亿母基金,形成了“空间+资金+政策”的创新闭环。

创新的“浓度”正在这里飙升。3月25日,雄安未来产业技术研究院组织召开了“6G通信与边缘智能研究院”建设方案专家评审会,多位院士专家齐聚,为研究院建设把脉定向,全力推动6G创新平台建设。

“目前,我们正在研究在雄安新区开展面向6G的通感算智一体化、空地一体化核心能力与低空智能网联系统的融合方案及示范应用。”通号低空公司运营系统事业部副总经理孙亮表示,选择雄安,正是看中这里聚集的创新生态,能与各类主体协同探索新场景。从专利到能力,中国的6G优势正在转

化。《中国互联网发展报告2025》显示,我国6G专利申请量占全球40.3%,位居世界第一。紫金山实验室已建成全球首个6G低空覆盖试验网,北大等机构也在前沿架构上取得突破。

河北省的顶层设计蓝图同样清晰:《加快建设数字河北行动方案(2023—2027年)》明确提出,到2027年,在雄安新区建成面向6G的规模应用示范网,打造中国6G发展先导区。

“我们的愿景是构建公专融合、星地协同的低空通信、感知、计算、智能整体解决方案。”孙亮描绘未来图景:地面网络、低空专网、卫星互联网分层覆盖,实现从地面到低空的全程全域可靠保障。

从筑牢安全基座,到织就立体天网,再到汇聚创新生态,河北以雄安为支点,正将6G技术从论文和实验室,“顶”向那片等待开发的广阔天空。这片“未来之城”的天空,正在“长”出联通未来的新航道。



五四青年节即将来临之际,邢台市第二十三中学立足党团队一体化育人,组织党员教师、团员、少先队员开展《论语》经典诵读。活动以书润心灵,厚植家国情怀,丰富校园文化生活,引导青少年爱读书、读好书、善读书,助力书香校园建设,推动青少年全面健康成长。 刘哲 摄

(上接第一版)

在6G赋能之下,低空经济正迎来新一轮发展契机,而安全与效率的平衡成为关键所在。“低空经济的本质是‘向天空要效率’,但效率的前提是安全。”在雄安新区创新中心,通号低空智能科技有限公司研发工程师贾树葱博士强调。他身后的屏幕上,正测试新区低空的运行态势。

去年3月,雄安新区空域管控场景启动,中国通号研发的能实现“静电探测”和“反向接管”的无人机监视防护系统投入应用。系统不仅能感知到“低慢小”目标的微弱电荷,还能解析其通信链路,实现主动接管与控制,这套“全域感知—精准反制—反向接管”的防御体系,确保了低空“管得住才能飞得起”。

贾树葱介绍,这套防御体系正是面向6G的通感算智一体化与空地一体化理念赋能下实现空域精细化管理的“安全基座”,是低空高效运行的强大支撑。