

# 沧州中行金融“雨露”精准滴灌春耕热土

本报讯(通讯员付珊珊)春回大地,万物复苏。中行沧州分行锚定粮食安全“国之大者”,将金融支持春耕备耕作为头等大事,组织青年突击队精准施策、主动作为,将金融“雨露”精准洒向每一寸春耕热土,用实干担当绘就农兴民富的新画卷。

春耕时节,在河间市城乡的田间地头总能看到河间中行青年突击队的身影。他们打出“线下走访+线上快贷”组合拳,开辟“利率优惠+绿色通道”精准服务路径,全力满足农户“短、频、急”的资金需求,让金融服务有温度、接地气。

“李经理,今年我扩种了30亩冬小麦,手头实在紧。”农户王大叔蹲在田埂上,眉头紧锁。河间中行青年突击队李振东立刻凑上前,递上宣传手册:“大叔别愁,咱们中行的‘种植贷’就是专门为春耕准备的,利率优惠、手续简便,手机上就能申请,今天办明天就能到账!”他一边讲解贷款流程,一边现场指导王大叔操作手机,短短几分钟就完成了线上申请。

盐碱地变丰产田,专用化肥是关键。中国科学院委托沧州农科院为河北多打粮生态肥业有限公司提供技术支持,联合研发适配沧州的旱碱麦专用肥料。中行渤海

新区支行青年突击队第一时间对接河北多打粮生态肥业有限公司,了解到项目一期刚完工投产,研发投入大、设备采购资金紧,尤其是适配旱碱麦的肥料配方攻关阶段,流动资金缺口成为制约项目推进的“卡脖子”难题。支行青年突击队迅速启动应急服务机制,开通绿色通道,组建专项服务小组,加班加点整理材料、优化方案。短短5个工作日,就完成了6000万元短期流动资金贷款的审批与投放,精准破解了

企业技术攻关的资金瓶颈。

目前,该企业研发的旱碱麦专用肥料已在渤海新区30万亩盐碱地推广,助力旱碱麦亩产提升25%以上,昔日的盐碱滩涂,正变身成麦浪翻滚的“金色粮仓”。

从河间大地的田埂农家,到渤海之滨的科技厂区,中行沧州分行青年突击队以青春作笔,以实干为墨,将金融活水精准滴灌至春耕备耕每一个环节,用实际行动守护粮食安全,助力粮食增产、农民增收、乡村全面振兴。

## 唐山做好春耕备耕金融服务

本报讯(通讯员王泰)唐山金融监管分局抢抓农时,多措并举,督促金融机构做好春耕备耕金融服务工作。

该局抢抓农时,下好信贷投放“先手棋”。针对春耕生产资金需求季节性、时效性高的特点,下发专项通知,引导辖内银行机构优化信贷审批流程,建立春耕贷款“绿色通道”。精准滴灌,拓宽普惠金融“覆盖面”。要求各涉农银行机构积极组织客户经理深入田间地头、农户家中及

农资经销点,开展“网格化”摸排,有效满足农户购买种子、化肥等生产资料的资金需求。强化兜底,织密农业生产“安全网”。在保障信贷供给的同时,引导保险机构加大政策性农业保险宣传力度,提高三大主粮作物完全成本和种植收入保险的参保率,鼓励保险机构创新开发气象指数保险、价格保险等商业性险种,简化承保理赔手续,为春耕生产提供全方位的风险保障。

本报讯(通讯员李宪民 韩晓阳)“有了这笔15万元的贷款,购买树苗和肥料的钱就有着落了,可以扩大种植规模了。”近日,种植大户梁大姐专程将一面印有“金融服务贴心到位 敬业敬业值得信赖”的锦旗送到建行平山治河支行,感谢支行雪中送炭帮她解了资金难题。

梁大姐在当地经营着一家家庭农场,种植40亩苹果树,亩产量约3500斤。此外,她还开展蝎子养殖。这两年苹果价格喜人,今年一开春,梁大姐打算再租点地扩大生产规模,可是资金问题让她犯了难。让她没想到,一次偶然的机会,建行平山治河支行了解到她的需求后,行长带领客户经理驱车一个半小时走进大姐的农场,开展业务受理和实地调查,了解资金需求,解疑答惑。根据大姐的经营流水、实存货物等情况,该行最终为其办理了15万元“裕农快贷-农商贷”,无担保、无抵押,用一天支付一天的利息,一举解决了梁大姐的资金紧缺困难。

服务“三农”,责无旁贷。建行平山支行持续深耕老区,服务“三农”,近年来,以商超贷、蛋鸡贷、果蔬贷等信贷产品作为切入点,创新特色信贷支持。截至2月末,支行涉农贷款1379万元,为助力乡村振兴贡献了建行力量。

## 平山建行「裕农快贷」解果农资金难题

# 金融

## 导刊

执行主编:李国红  
电话:0311-89867282  
E-mail:120319171@qq.com

## 短播

### 平泉联社 筑牢审计监督防线

本报讯(通讯员张嘉伟)近年来,平泉联社牢固树立“风险为本,合规优先”的发展理念,始终将审计工作摆在战略全局的重要位置,紧扣主责主业,聚焦重点领域,不断健全审计监督体系、创新审计工作方式举措,强化审计成果运用,以精准审计护航合规经营,以严格监督助推提质增效,累计开展各类审计项目40余项,问题整改率达98%以上,为联社高质量发展筑牢坚实审计屏障。

### 工行保定新华支行 助力文旅产业提质升级

本报讯(通讯员孙可人)保定西大街是年轻人追捧的网红打卡地与城市消费新地标。面对文旅热潮下商户客流激增、业态升级、备货扩店的迫切资金需求,工行保定新华支行普惠青年先锋队精准对接街区“小而美、轻资产、聚人气”的特点,推出专属金融服务方案,为多家特色餐饮、非遗手作、潮流小店开立单位结算账户,办理商户二维码,并积极运用“组合贷”“经营快贷”等特色商户贷款业务提供信贷支持。

### 农行肃宁靖宁街支行 拦截电诈止损5万元

本报讯(通讯员郭哲)3月17日,袁女士拎着一袋现金走进农行肃宁靖宁街支行,执意要办理转账汇款业务。客户经理沟通发现,其对转账收款方的身份一无所知。经查,有人以“转账后帮忙兑换黄金并全额转回”为诱饵,诱导袁女士进行资金转账。工作人员判定这是典型的电信网络诈骗骗局,劝导无果后报警。经过民警的细致科普,袁女士终于意识到险些落入诈骗陷阱,对农行工作人员及时的劝阻感激不已。次日,袁女士特意定制锦旗送到银行,感谢帮她避免了5万元财产损失。

### 农行唐山路南支行 用心服务聋哑客户

本报讯(通讯员刘亚丽)近日,一对聋哑女士结伴来到农行唐山路南支行网点办理取款业务。由于沟通障碍,两人在自助机具前显得有些无助。客服经理李思淼发现后,立即主动上前,通过纸笔书写和手势比画的方式,一步步引导客户完成操作。业务完成后,两人露出欣慰的笑容,用手语反复表达感谢。

### 农行秦皇岛建国支行 上门激活社保卡

本报讯(通讯员李健)近日,农行秦皇岛建国支行营业室接到市民李女士焦急来电,她年逾八旬的母亲长期卧床、生活无法自理,急需激活社保卡却无法到网点办理。该行立即开通绿色通道上门服务,在客厅搭起临时“服务台”,耐心讲解流程,协助完成指纹采集与身份核验,全程贴心规范,仅40分钟就顺利办结业务。

### 工行燕郊支行 热心服务外籍客户

本报讯(通讯员李建河)近日,一位来自厄瓜多尔的客户手持新旧护照走进工行燕郊支行,准备办理信息变更业务。由于语言不通,他只得与站在大厅门口的保安人员焦急地比画着。正当他无助时,大堂经理主动迎上前,用英语耐心沟通,了解客户诉求,高效精准地完成了所有复杂操作步骤,解了客户的燃眉之急。

### 遵化农行员工无偿献血

近日,农行遵化支行组织干部职工参与无偿献血活动,以实际行动传递爱心、守护生命。 高胜美 摄

## 唐山工行专项竞赛推动个人信贷发展

本报讯(通讯员陈泽馨)工行唐山分行个人信贷业务授信通过率20%,同业排名加快提升,实现了规模增长与质量提升的双赢。该行通过开展专项竞赛全面激发业务动能。深化“线上+线下”协同服务,大力精简贷款申请、审批、放款环节,压缩非必要耗时;强化精准服务,针对六大板块客户、代发工资客户以及私银、财富客户等重点群体,制定差异化服务方案,广泛宣传产品“无抵押、审批快、额度灵活”的优势;竞赛中建立了“日日通报”激励机制,对表现突出的支行和个人及时表彰奖励,并组织客户经理进行经验分享交流。

## 农行唐山广场支行涉农贷款余额超10亿元

本报讯(通讯员章得鑫)近日,农行唐山广场支行向某农业科技有限公司发放贷贷500万元,以金融活水精准浇灌农业产业,为乡村振兴施足金融“底肥”。该农业科技有限公司为河北省水土保持工程单位承建单位。此次贷款投放,将有力助推地方政府水土保持以奖代补项目落地实施,助力企业构建“科技+种植+加工”一体化产业链,进一步延伸产业价值,推广果树花卉种植技术,带动周边农户增收致富。今年一季度,该行累计发放涉农贷款4.23亿元,涉农贷款余额达10.58亿元。

## 安平工行助力丝网产业升级

本报讯(通讯员翟光)日前,工行安平支行组建4支“普惠先锋”服务团队,深入开展“千企万户大走访”,了解企业融资痛点。李康是某丝网企业负责人,当企业计划引进全自动环保型生产设备时,新厂房建设和设备购置资金一度成为“拦路虎”。工行安平支行迅速开辟绿色通道,通过“河北特色产业贷”为其提供300万元贷款。改造升级后,企业生产能耗降低25%,污染物排放减少40%,成功实现绿色蝶变。

今年以来,该行累计为当地丝网企业发放普惠贷款超2亿元,用金融力量助推千亿元产业集群高质量发展。

## 工行廊坊临空支行推进三代社保卡业务

本报讯(通讯员刘雨晴)工行廊坊临空支行持续推进第三代社保卡营销工作,助力群众享受更高效便捷的民生服务。该行采用“线上+线下”立体化宣传模式,与当地社保部门、社区居委会合作,通过社区公告栏、微信群等渠道精准推送三代卡换发信息,网点设立“三代卡专窗”,配备专职人员,提供“咨询—办理—激活—绑定”全流程服务,将办卡时间缩短至10分钟以内。针对老年客户、残障人士等特殊群体,提供上门办卡、预约办理等贴心服务。

## 肃宁强化民营企业金融服务

本报讯(通讯员樊晋 郑中贤)肃宁金融监管支局注重强化民营企业金融服务,引导信贷资源投向经济技术开发区、产业园区,特别是雄商企业等民营企业集聚区,通过完善普惠信贷尽职免责制度和异议申诉渠道、信贷循环机制、“一企一策”定制化方案和“白名单”管理模式、风控机制,创新“政策性+商业性”农业保险模式,构建覆盖生产、流通、销售全链条保险产品体系,持续开展“五进”宣传活动,确保2026年农村地区民营企业信贷覆盖率达20%。

## 建行石家庄长安支行保障农民工工资支付

本报讯(通讯员李宪民 李佳航)近日,中铁(雄安)大润城项目部、石家庄市新华区大郭街道办事处分别向建行石家庄长安支行发来感谢信,对该行在农民工工资支付保障工作中展现的国有大行担当、高效专业的服务表示高度评价和衷心感谢。2月14日临近营业结束,中铁(雄安)大润城项目部向该行紧急提出需发放一笔农民工工资的需求,需通过专用账户由对公前台批量发放到银行卡中,时间紧、任务重、人员集中、业务量大。该行开辟“绿色通道”,高效衔接,加班加点,终于在2月15日(腊月二十八)20时顺利为500余名农民工发放工资450余万元。

## 沧州农行深化场景建设激发消费活力

本报讯(通讯员郭哲)走进沧州信誉楼的收银台,或是盐百商城的家电专区,不少市民在结账时会熟练地使用农业银行信用卡享受满减优惠。而在献县的田间地头,农户通过农行的“惠农分期”便捷地购置了新一季的农资。这个春天,农行沧州分行深化场景建设,创新服务模式,将金融活水精准滴灌到消费市场的各个角落,让狮城百姓的消费更有底气,也让本地市场愈发充满活力。

服务跟着需求走,信贷支持更精准。面对市民的购车需求,农行沧州分行不仅深耕本地经销商网络,更是将服务延伸至北京、天

津等周边市场,为青睐外地高端品牌的消费者打通了异地办贷的便捷通道。当市民喜迎新居,筹划装修时,该行的“家装分期”服务已提前就位:不仅在办理房贷时同步介绍,更在重点楼盘交付现场设立服务点,让客户体验“现场申请、即时审批”的一站式便利。在广阔的县域乡村,该行大力推广“惠农分期”,其“低利率、快审批”的特点深受农户信赖。2025年底,农行沧州分行成功落地全省农行业务系统内首笔“总对总”模式的农资分期业务,为支持农业生产开辟了创新路径。

场景融入生活中,消费体验更鲜活。农

行沧州分行在丰富消费场景上用心用力,优化流程,提升信用卡从申请到激活绑卡的体验效率;与文旅部门携手推出“一元喝羊汤”“武侠音乐节”等主题活动,用“接地气”的方式有效拉动了消费。

与商户共生共荣,繁荣市场生态圈。对于信誉楼这样的核心商户,农行沧州分行提供从收单、存款到代发工资、员工服务等一揽子综合金融支持。当政府推出各类消费券促消费活动时,该行主动切入,在为参与商户提供便捷结算服务的同时,也成功将一批优质商户转化为长期合作伙伴。

## 唐山工行普惠业务向“主动服务”转型

本报讯(通讯员刘悦榕)唐山分行聚焦普惠金融服务“最后一公里”难题,通过网点下沉、能力提升与服务增效三措并举,为小微企业与个体工商户精准浇灌金融活水。截至2月末,该行已组织78次网点帮扶,解决实操问题超百项,成功推动辖内网点普惠业务从“被动受理”向“主动服务”转型。

该行构建“部室包片、专员驻点、全员联动”的立体下沉体系,实现所有网点包联全覆盖。通过周调度、月考核闭环管理,工作小组深入一线,现场解决获客、审批、续贷等痛点。

精准赋能打造专业队伍。针对网点人员短板,实施分层分类实战培训,信贷经理“手把手”驻点辅导经营快贷、国家担保贷款等重点业务

全流程办理。年初以来,已开展风控合规、营销拓客等专题培训25场,覆盖超400人次。

压实责任激发内生动力。该行建立日报、周调度、月考核机制,将普惠贷款核心指标纳入网点绩效;对薄弱网点靶向帮扶,推广“特色产业园批量获客”“产业链服务”等标杆经验,带动网点服务质效全面提升。

## 滦南农行宣传反洗钱知识

为切实提升社会公众反洗钱意识,筑牢金融安全防线,近日,滦南农行全面启动“反洗钱法律法规宣传月”活动,引导公众警惕洗钱陷阱,守护好自身“钱袋子”。 郭燕飞 摄



## 邢台农行国债下乡惠民生

为进一步打通国债服务“最后一公里”,近日,农行邢台分行联合沙河支行走进金沙河红薯岭景区,开展了一场接地气的国债宣讲活动。此次活动将国家信用惠民产品精准送到群众家门口,有效提升了乡村居民的国债认知度与投资热情,以金融力量助力乡村振兴。 甄亚磊 摄

## 邢台农行国债下乡惠民生

为进一步打通国债服务“最后一公里”,近日,农行邢台分行联合沙河支行走进金沙河红薯岭景区,开展了一场接地气的国债宣讲活动。此次活动将国家信用惠民产品精准送到群众家门口,有效提升了乡村居民的国债认知度与投资热情,以金融力量助力乡村振兴。 甄亚磊 摄

## 枣强工行守护安心消费

为切实做好金融消费者权益保护教育,工行枣强支行利用周末组织业务骨干走进闹市街头,开展以“清朗金融网络 守护安心消费”为主题的集中宣传活动。活动累计答疑65人次,发放各类宣传资料213份。 高志飞 摄



## 景县工行“科创贷”助橡塑企业成果转化

本报讯(通讯员陈谦)近日,走进景县某橡塑企业,生产车间内一条条智能化生产线有序运转。“新产品已下线投放市场,下一步,将进入全面生产阶段。”企业负责人周先生说。

周先生的企业虽然成立时间不长,因侧重研发,新型橡塑产品在市场上供不应求,但

轻资产特性使其通过传统融资模式难以获得资金,扩大产能受阻。

工行景县支行在进园区走访时,精准识别到该企业的融资需求,深入了解企业生产经营状况、技术实力与市场前景,为企业量身定制以“科创贷”为主打的融资方案。该方案

充分考量了研发型企业科研成果转化为经济效益的周期性特点,更侧重于评估企业的核心技术实力与市场前景,有效解决了轻资产科技企业的融资难题。在100万元“科创贷”的支持下,周先生的研发成果顺利进入生产阶段,为企业发展注入强劲动力。

## 顺平工行推动肠衣产业提质增效

本报讯(通讯员孙可人)顺平县被誉为“中国肠衣之乡”。针对肠衣企业融资“短、小、频、急”的特点,工行顺平支行从品种、期限、业务模式等方面进行创新,推出“保定肠衣贷”,大幅精简申请资料,压缩审批链条,着力破解企业资金周转难题。

“保定肠衣贷”提供线上小额信用贷款服务,具有场景适配度高、客户覆盖面广、贷款额度大、利率优惠、审批快

速、线上提款等特点,有效解决肠衣小微客户融资难题,成为工行金融助力乡村振兴的又一特色利器。

针对部分肠衣企业存在需加大原料投放、资金回笼慢等问题,该行主动向上级行申请“特色产业集群贷”,贷款最高融资金额由200万元提升至300万元,目标客户范围由顺平县肠衣城内客户扩大至肠衣城内外客户,满足了更多客户的融资需求。

## 香河农行全力护航“净菜进京”

本报讯(通讯员祁会颖)“多亏了农行的‘惠农e贷’,线上申请、秒批秒到,让我们能及时扩大种植规模,确保京津市场供应不断档。”香河五百户镇某种植合作社负责人徐经理感慨道。

农行香河支行紧扣京津冀协同发展,聚焦净菜种植、加工,农机购置等关键环节,精准注入金融“活水”,全力保障“净菜进京”通道畅通。为京津“菜篮子”稳产保供贡献农行力量。针对域内净菜种植户、家庭农场等主体,

农行香河支行大力推广“惠农e贷”“惠农分期”等产品,采用信用贷款方式,无需实物抵押,解决农户“融资难、融资慢”问题。同时,支行组建专业金融服务队,深入田间地头开展上门服务,对蔬菜基地建设、净菜分拣中心建设、农机购置等环节提供“一站式”金融支持,从源头夯实净菜生产基础。截至目前,该行已累计为770个农户投放贷款5.56亿元,有效保障了“净菜进京”的资金需求。

## 承德农行产业帮扶促振兴

本报讯(通讯员杨柳)“多亏农行的贷款支持,再也不用外出打工,四处漂泊了。”丰宁选将营乡的蔬菜大棚里,一株株西红柿长势喜人,村民翟文臣看着眼前红彤彤的果实不禁感慨。通过农行丰宁支行贷款精准支持,翟文臣已经建设西红柿种植冷棚70多个,收益稳定,生活越来越富裕。

近年来,农行承德分行扎实推进金融帮扶工作,以巩固拓展脱贫攻坚成果和深耕乡村市场为主要路径,聚焦精准投放与产品创新,全力支持脱贫人口发展生产与增收致富,累计服务贫困和已脱贫人口5800人次。

为更好打通金融服务“最后一公里”,该行选派47名农村金融专员,16名驻村干部,布设了1588个惠农通服务点,覆盖47个行政村,积极探索通过“现场+远程”工作模式和大数据、人工智能手段,提高作业效率和金融服务质效,构建政银企协同服务网络。金融专员常年吃住在村里,走访附近农户,深入了解村民的实际需求,开展上门服务,为农行助力乡村振兴发展发挥了桥梁纽带作用,实现金融服务与乡村振兴需求精准对接。截至2月末,农行承德分行实现贷款投放2683笔,金额超12.02亿元,有效助力农村金融服务体系提质增效。