

主办单位：
河北省工商业联合会
河北经济日报社
协办单位：
河北天昕建设集团有限公司
河北龙锦管道装备有限公司

责任编辑：孙兴兴
电话：0311-89867881
E-mail: 87989714@qq.com

河北省工商联 召开十三届四次执委会议

本报讯(通讯员刘沙)12月1日至2日,河北省工商联十三届四次执委会议在邢台召开。

会议强调,要着力强化政策落实,主动服务高质量发展。做好2026年民企评营商环境工作,深化“进企业、解难题、送政策、促发展”行动,扩大数字工商联贷款投放规模,进一步缓解企业融资压力。组织民营经济标准创新周等活动,开展数智化转型赋能培训,办好京津冀民营经济产业对接交流会、“民企雄安行”等活动。引导企业加强海外合作,积极纵深推进“万企兴万村”“百城千校万企”促就业等行动,引导民营企业参与光彩事业和公益活动,积极履行社会责任。

北京河北企业商会 举行换届大会

本报讯(通讯员吴晓姣)近日,北京河北企业商会举行换届大会暨第五届第一次会员大会。会议以“新起点·新使命·新作为”为主题,严格遵循商会章程与法定程序,蔡树训被选举为北京河北企业商会第五届理事会会长,刘志亚当选监事长。蔡树训在就职发言中表示,全体会员要把握时代脉搏,肩负起“赋能冀商、服务家乡、助力协同”的新使命,全体冀商弘扬“敢为人先、坚韧图成”的精神,将使命转化为行动,在服务京津冀协同发展和家乡建设中展现新作为、作出新贡献。

石家庄市工商联 召开十六届五次执委会议

本报讯(通讯员李江)12月4日至5日,石家庄市工商业联合会在平山县召开第十六届五次执委会议。会议分析了当前民营经济发展形势,部署2026年重点任务,推动石家庄市民营经济稳中有进、进中提质。会议特邀专家教授开展了党的二十届四中全会精神专题辅导,举行了平山县投资环境重点产业项目推介会,进行了“与AI共舞迈向智能经济新纪元”、新版“数字工商联平台”使用方法专题培训。与会人员分组讨论了工作报告,围绕民营经济发展热点难点问题交流探讨,凝聚发展共识。

沧州商会联盟成立

本报讯(通讯员李晓雅)近日,沧州商会联盟正式成立,标志着沧州籍商会在跨区域协同、资源整合、服务家乡发展方面迈出了关键一步。该联盟旨在搭建高效务实的合作平台,助力沧州企业在全国市场的深度对接,为沧州经济高质量发展注入新动能。沧州商会联盟会长朱琛表示:“联盟将聚焦招商引资、产业升级、人才引引、公益慈善四大方向,构建‘商会+产业+资本+政策’的生态闭环,让‘沧州人经济’转化为‘沧州经济’。”

邢台市工商联 “三个聚焦”助推民营经济高质量发展

本报讯(孙兴兴 吴纪良)今年以来,邢台市工商联围绕服务民营经济高质量发展,聚焦关键重点,深入推进工作走深走实、提质增效。

聚焦中心大局 着力推进“邢商回归”取得新成效

深化机制建设,扩大邢商组织。建立完善异地商会“市情通报制度”“跨区域合作机制”等,搭建对接交流平台;拓宽跨境交流渠道,通过海外邢商搭建与日韩、非洲、中亚、东南亚渠道,助力本地企业“借船出海”。今年以来,推动成立成都市邢台商会、海南省邢台商会。截至目前,市级异地邢台商会23家,县级104家。深化对接交流,促进精准合作。积极“走出去”联系联谊,先后赴杭州、成都、深圳、海南、南京等异地邢台商会参加商会会员代表大会,开展新春慰问,走访在外邢台籍企业家,宣传“邢商回归”活动。同时,积极开展“邢商回归”邢台行活动,邀请南京、深圳、海南、天津等地异地邢台商会回邢考察,推动深圳邢台商会在邢设立深圳邢台商会驻河北办事处。今年以来,指导各

县(市、区)举办“邢商回乡恳谈会”37场,市县两级共“走出去”学习交流82批、513人次,邀请外地客商来邢考察95批、738人次。强化跟踪服务,促进项目落地。积极探索“邢商回归”重点项目服务机制,建立“邢商回归”项目库,联合商务、发改等部门,全链条、动态跟踪重点项目进展,提升精准服务。截至目前,异地邢台商会促成签约项目54个,协议投资总额85亿元。本地直属商会、团体会员招商引资项目30个(含意向投资)。全市工商联系统执企企业增资扩产项目44个,总投资157亿元。

聚焦二代成长 着力推进“青蓝邢动”打造新名片

强化制度保障,构建全方位培育机制。会同市委统战部等部门建立完善联席会议制度,组织各类活动50余次,参与企业家4200余人次。今年,新生代企业家通过各级人大、政协提出建议162件、提案229件;向各级政府部门提出合理化建议286条,政府有关部门采纳165条。深化全域推广机制,推动20个县(市、区)细化培育计划,覆盖44个特色产业集群,培育

对象775人。强化多元培养,打造全周期培育模式。建立与580余位企业家常态化联系机制,邀请专家深入解读习近平总书记民营企业座谈会上的重要讲话精神等内容,覆盖1750余人次。组织赴深圳、江苏、四川等创新高地对标学习,累计培训13场,对标学习4次,覆盖3600余人次。坚持代际融合与产业协同深度联动,组织新老企业家“青蓝对话”沙龙、产业链链主企业高质量发展研讨会等5期。强化服务支撑,锻造全要素培育链条。打造《政润企心》惠企政策直播平台,精准解读研发费用加计扣除等惠企政策,目前受益企业超8000家,实时观众近62万人次。强化法律服务,协调市司法局、市律师协会开展“同心助企十佳法律案例”评选等活动。强化龙头企业带动效应,引导新生代企业家融入全市“一群一方案”产业集群发展战略,参与新生代企业家促成合作430余项,合作金额近13亿元。

聚焦商会改革 着力破解工作难题实现新突破

以工商联专委会优化行业服务。邢台市

工商联积极推进市工商联物流与供应链服务、电子商务与会展服务专委会建设,搭建了覆盖产业链上下游交流新平台。以项目招商机制破解闲置资产难题。联合市中级人民法院建立“破产资产盘活与招商引资对接合作机制”,建立破产资产信息共享库,梳理具备盘活价值的破产企业土地、厂房、设备等资源,通过工商联向会员企业发布信息,精准对接产业链上下游企业需求。目前,已发布5批13个重点破产资产项目。以实化数字赋能破解融资难题。利用“数字工商联”平台为中小微企业解决融资难题,累计注册企业19808家,7269家企业通过平台贷款64.39亿元。四是以深化校企合作破解升级难题。搭建河北机电职业技术学院与企业对接服务平台,向企业发布机电学院培训中心、职业技能等级认定中心详细情况和24个专业企业团队概况,促进校企精准对接。联合天津邢台商会等组织校企合作专场,促成就业意向70余人。积极参与“百城千校万企”促就业行动,1600余家企业参加,签订就业意向3700余人。

头雁振翅 千雁随行 ——记衡水魏屯智造医疗器械有限公司董事长李志泉



衡水魏屯智造医疗器械有限公司
董事长李志泉

13年前,年仅16岁的李志泉面对求职屡屡碰壁的困境,凭借一台电脑和母亲支持的1000元保证金,开启了他的淘宝创业之路。如今,他创立的衡水魏屯智造医疗器械有限公司年产值已超2亿元,产品远销海外。他本人也于2023年入选农业农村部“乡村产业振兴带头人培育‘头雁’项目”,成为河北省重点培养的新时代“产业头雁”。

你先干起来,风才能把你吹上天

生长于华北传统医疗器械集散地——

衡水市滨湖新区魏屯镇的李志泉,敏锐地察觉到身边已有人通过开网店盈利。看准了电商这条道,他毅然投入其中。“你先干起来,风才能把你吹上天。”他说。

李志泉回忆道,创业初期,他白天蹬着三轮车取货,晚上守在电脑前处理订单,凭借辛勤付出,半年时间便挣到了人生第一桶金。“命运这东西,有时候就藏在你懒得动的那个念头里。你不开始,永远是个看客。”他说。

随着改革的东风掀起“大众创业、万众创新”的浪潮,李志泉紧紧抓住了机遇。2012年,他利用魏屯镇产业带的价格优势,以医疗器械及康复辅具产品为中心,多产品销量登上榜首。2015年,伴随医疗器械线上需求爆发,他凭借用户导向的选品策略,成功抢占家用康复市场先机,使企业迈入高速发展新阶段。

顺的时候不飘,难的时候才不倒

业务顺风顺水之时,李志泉内心却保持着一份清醒。“那个时候太顺了,心里就有一根弦把我往下拽。”他开始系统学习电商运营知识,借鉴行业标杆的实战方法论。“顺的时候不飘,难的时候才能不倒。”这种前瞻性布局,使他在后续发展中根基

更稳。2017年,他全面入驻天猫、京东、拼多多、1688等平台,实现从单一平台到多平台的跨越。

面对国内市场增速放缓的现状,“出海”成为企业第二增长曲线。2019年,他进军海外市场,入驻亚马逊、TikTok等国际平台;2024年,又将人工智能技术深度融合入医疗器械销售与供应链管理,推动智能选品、跨境物流优化和多语言客服自动化,使产品成功销往东南亚、欧洲等地,海外销售占比显著提升,企业成为国内医疗器械跨境电商领域的标杆之一。

作为从乡土中成长起来的带头人,李志泉深刻理解“头雁”的含义——不是飞得最高,而是愿意回头喊一声“跟我来”。他说:“吃魏屯的水,就要为魏屯出力。”自2018年起,他注册“魏屯”商标,统一品牌形象,带动本地商户集体品牌化发展。

2023年,衡水湖电商发展促进会成立,吸纳104家上下游企业加入。他积极邀请电商平台专家开设免费培训班,内容涵盖政策解读、合规经营、数字营销、跨境实务等,累计培训从业者逾千人次,有效提升了区域整体电商运营水平。魏屯镇已形成1100家医疗器械市场主体、超万家网店的产业集群,网络零售额巨大,活力迸发。

目前,他主导的衡水魏屯智造医疗器

械有限公司,拥有仓储基地达7万平方米,电商产品涵盖一至三类医疗器械、家庭护理、康复辅具、医用耗材、消毒产品及个人护理等4000个品类,SKU总数超3万个。

我赶上了好时代,那就多扛点事儿

2025年,李志泉正式启动魏屯医疗器械交易中心项目。该项目集零售批发、智能仓储、专业物流、文化展示于一体,致力于打造全国领先的医疗器械流通枢纽。他表示,该项目将持续完成“1+1”增量市场的正向赋能。全面运营后,预计年交易额将突破10亿元,显著拉动税收和就业,完善上下游产业链,形成可持续发展的产业生态,推动魏屯医疗器械产业迈向新高度。

从一台电脑起步,到成为国家重点培育的乡村产业领军人才,李志泉的成功轨迹,是中国万千县域创业者奋斗逆袭的缩影。在这个鼓励实干、尊重奋斗的新时代,李志泉正以爱国敬业的情怀、守法经营的底线、创业创新的勇气、回报社会的担当,扎根乡土、引领变革。

“我赶上了好时代,又被政策扶了一把,那就得多扛点事儿。”李志泉这样说,也是这样做的。未来已来,这位奋进的“头雁”仍在路上。

(冀衡)

以初心守实业 以创新践担当 ——访河北森课帮企业咨询管理有限公司董事长李芄森

河北森课帮企业管理咨询有限公司(以下简称:森课帮)以“帮助中小企业持续成长”为企业文化内核,自成立以来,共孵化和培训区域型中小企业2630多家,搭建了互联网培训平台,15386家企业通过线上开展培训,参训人员达29600余人。在培训的基础上,森课帮打造了“跨境电商园区项目”,通过互联网+和科研创新帮助更多的企业实现高质量发展。近日,河北经济日报《民营经济》导刊对河北森课帮企业咨询管理有限公司董事长李芄森进行了专访。

创新为魂 以实干破解产业痛点

“企业的生命力在于创新,而创新的起点,永远是市场的真实需求。”在李芄森看来,民营企业既要敢闯敢试,更要务实笃行,把创新落到解决实际问题上。这一理念,贯穿了她从培训模式到服务体系的每一次升级。

2018年,森课帮被认定为工会培训基地。李芄森打破“教什么学什么”的传统模式,创新推出“点餐式培训”。她带领团队深入企业车间、班组,倾听企业与职工的真实诉求,针对不同岗位量身定制实操课程,从教材编制到讲授方式,全部围绕“实战实效”展开。培训结束后,同步举办劳动竞赛大比武,以赛促学巩固成果。截至目前,以“点餐式”培训班累计培训职工3900余人,让无数职工实现技能升级,也为地方产业发展储备了坚实人才。

在数字化浪潮中,李芄森主动探索转型之路,搭建线上线下融合的培训生态。她开通《如何通过钉钉实现远程培训》《如何高效居家办公》等公益课堂,打造钉钉

私域直播+抖音、快手、腾讯直播公域覆盖的全渠道传播矩阵。为解决线上学员激增带来的网络压力,她创新采用“1/3课程录制+2/3课程直播”的“错峰学习”模式;为提升网课吸引力,她将专业内容转化为通俗“段子”,让学员在互动中掌握技能。这种“网络化调整”不仅让培训覆盖近8000名企业老板和业务员,更实现了“回放复习”的长效学习效果,远超传统培训模式。

针对县域外贸企业“招聘难、上岗慢、成长缓”的痛点,李芄森进一步拓宽服务边界,组建森课帮外贸联盟,创新推出招聘、录用、培训、上岗、提升“一条龙”服务。新员工从入职培训到企业文化认同,从质量管理到行为规范,全程通过系统化培训快速成长,业务水平短时间内实现质的提升。在此基础上,她又打造市级“森课帮众创空间”和衡水县域“跨境电商产业园区”,推动近2000家企业通过“互联网+科研创新”实现高质量发展。

坚守初心 以责任书写温暖担当

“企业越大,责任越重。能为社会多做一点事,是企业家最大的价值。”李芄森始终坚信,企业的发展与社会的进步同频共振,回报社会不是“额外选择”,而是“必尽之责”。

在妇女事业领域,李芄森深耕细作,用电商培训为女性赋能。2023年,通过有针对性的丝网产业电商培训,她成功带动安平县2638名妇女创业。从电子商务基础知识到在线店铺运营,从产品营销到客户服务,系统的培训让女性创业者突破技能限制,实现经济独立。

李芄森作为衡水市女企业家协会副会长,将公益之心转化为务实行动。团结带领女企业家深入乡村,慰问困难妇女、儿童,助力巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接。2023年7月,面对防汛救灾的紧急任务,她迅速组织女企业家为安平、饶阳等行洪区捐款捐物合计60余万元,用实际行动支援灾区。凭借在社会服务中的突出表现,她先后斩获河北省女企业家“高质量发展故事分享”一等奖、衡水市女企业家协会“女性创业故事”一等奖,获评衡水市杰出创新女企业家。

长期主义 以笃行奔赴未来新程

“创业就像跑马拉松,一时的速度不重要,长久的坚持和清晰的方向才是关键。”回顾近十年创业路,李芄森将成功归结为“长期主义”的坚守,而这也成为她规划企业未来的核心逻辑。

谈及未来发展,李芄森有着明确的布局,一是加快县域跨境电商产业园区建设,推进安平等园区落地运营,完善“众创空间+产业园区+外贸联盟”的产业生态,进一步扩大企业孵化和产业赋能规模;二是深化数字化升级,将人工智能、大数据技术融入培训课程研发和电商运营服务,提升服务的精准度和效率;三是深化校企合作,先后担任河北经贸大学创业导师、河北外国语学院宣传大使、衡水学院社会导师、衡水职业技术学院安平学院特邀教授等,搭建人才培养与技术转化桥梁,为区域经济产业发展持续输送专业人才。

应对市场变化,她的策略务实而坚定。一是整合产业链资源,通过外贸联盟构建风险共担、利益共享的合作机制,增



河北森课帮企业咨询管理有限公司
董事长李芄森

强抗风险能力;二是聚焦跨境电商细分领域,做强‘安网人’等特色品牌,拓展国际市场;三是持续优化‘点餐式培训’体系,紧跟行业趋势动态更新内容,保持核心服务的领先性。

谈及给创业者的启示,李芄森分享了三点感悟:“第一,要‘顺势而为’,把企业发展融入国家战略和地方需求,找准定位才能少走弯路;第二,要‘以需为基’,创新不是空中楼阁,解决真实痛点才能产生价值;第三,要‘坚守责任’,兼顾经济效益与社会效益,企业才能走得更远。”

从创办企业到赋能产业,李芄森用实干践行初心,用创新驱动发展,用责任温暖社会。她不仅展现了新时代民营企业家的精神风貌,更为更多创业者提供了可借鉴的发展路径。未来,这位坚定的长期主义者,必将在产业赋能与社会担当的道路上,书写更精彩的篇章。

(森课)