

主办单位：
河北省工商业联合会
河北经济日报社
协办单位：
河北天昕建设集团有限公司
河北龙锦管道装备有限公司

责任编辑：孙兴兴
电话：0311-89867881
E-mail: 87989714@qq.com

省工商联举办民营经济人士理想信念报告会

本报讯(通讯员高锋)近日,民营经济人士理想信念报告会在廊坊举行。会议对河北省委十届八次全会精神进行了学习传达,邀请河北圣昊光电科技有限公司董事长、河北省陕西商会会长杨勇峰,围绕“坚定理想信念、弘扬企业家精神、勇担时代使命”作主题报告,讲述了个人创新创业历程,分享了积极履行社会责任的优秀事迹,为与会企业家提供了重要启示和有益借鉴。

石家庄市工商联开展主题党日活动

本报讯(通讯员翟硕 杨莹宇)近日,石家庄市工商联开展“传承清风正气 汲取奋进力量”主题党日活动。党员干部参观了魏征故居、周家庄合作史陈列馆、周家庄乡文化展示中心、梅花惨案纪念馆、藁城官灯博物馆,激发了大家服务民营经济高质量发展和传承优秀传统文化的使命感。此次活动是石家庄市工商联推动党建与业务深度融合的重要实践,进一步促进全市民营经济高质量发展。

邢台市工商联“青蓝邢动”公开课开讲

本报讯(通讯员吴纪良)近日,邢台市工商联举办“青蓝邢动”公开课暨《中华人民共和国民营经济促进法》专题讲座,特邀律师围绕《中华人民共和国民营经济促进法》核心条款,系统梳理民营经济政策法规演进历程,并从市场准入、融资支持、权益保护等方面,阐释该法作为“我国首部民营经济基础性法律”的里程碑意义。针对企业关切,讲座通过大量案例分析,指导大家运用法律武器应对隐性壁垒、背靠背合同等问题,为企业提供实操性维权方案。

衡水市工商联推广“数字工商联”平台

本报讯(通讯员丁祎)日前,衡水市工商联组织召开“数字工商联”平台推广座谈会,建设银行衡水分行等七家人驻金融机构负责人参加。会上通报了衡水“数字工商联”平台推广和使用情况,与会人员就提升衡水市“数字工商联”平台宣传月活动质效、加强推广和宣传进行了交流探讨。会议要求,全市工商联系统和入驻金融机构要密切配合,打造多方协同、上下联动的合作机制,主动对接民营企业金融服务需求,进一步完善多层次、广覆盖、可持续的普惠金融体系。

张北县工商联加快推动基层商会筹建

本报讯(通讯员李澳辉)近日,张北县工商联相关负责人赴二台镇指导基层商会筹备工作,详细了解当地民营经济规模、产业特色及筹备进展,针对会长人选、章程制定、组织架构等关键问题提出指导意见。下一步,张北县工商联将持续跟进乡镇、街道商会筹建进度,推动基层商会规范组建、早日运行。

沧州市工商联赴东北三省开展专题教育活动 实现红色教育与经贸交流双丰收

沧州市工商联充分发挥企业家轮值制度优势,组织企业家代表赴东北三省开展学习交流,有效拓宽了企业家视野,促进信息互通与资源对接,为未来沧州企业与东北地区在产业链互补、市场开拓、产业和技术合作等方面奠定坚实基础

近日,沧州市工商联充分发挥企业家轮值制度优势,由轮值副主席、副会长及部分优秀青年民营企业代表组成学习考察组,赴东北三省开展为期七天的“重温抗战历史矢志实业报国”专题教育。本次活动紧扣时代主题,将思想政治引领与学习对接交流、企业家轮值实践与青年企业家培养、招商引资与沧州形象推介有机融合,取得了丰硕成果。

铸魂固本

政治引领凝聚报国共识

本次活动紧扣“重温抗战历史”主题,将思想政治引领贯穿全程。学员们怀着崇敬之情,先后走进东北抗日联军纪念馆、抗美援朝烈士陵园、长春革命烈士陵园和侵华日军第七三一部队罪证陈列馆等10多个红色教育基地。通过实地参观、聆听讲解、瞻仰遗迹,学员们身临

其境地感受东北抗日联军十四年艰苦卓绝的浴血奋战和中国人民不屈不挠的抗战精神。这场深刻的沉浸式教育,帮助学员们深刻理解伟大抗战精神的丰富内涵与时代价值,深刻认识到和平与发展的来之不易,进一步筑牢理想信念根基。企业家们纷纷表示,要将爱国情、强国志转化为“实业报国”的自觉行动,将企业发展同人民幸福、国家繁荣、民族复兴紧密结合,心无旁骛做实业,脚踏实地谋发展,为建设经济强市、美丽沧州贡献更大力量。

轮值搭台

学习交流深化合作实效

作为沧州市工商联的一项制度创新,本次活动充分发挥企业家轮值制度优势,为沧州企业家与东北三省河北(冀)商会及当地优秀企业搭建了高效务实的对接平台。在沈阳、长春、哈

尔滨三地,学员们分别与辽宁省河北商会、吉林省冀商商会、黑龙江省河北商会进行座谈交流。轮值副主席、副会长及青年企业家代表踊跃发言,与当地商会领导、企业家代表围绕两地产业优势、发展趋势、市场机遇与挑战及共同合作发展等议题展开深入探讨。交流中,沧州企业家不仅学习了东北同乡企业的成功经验,了解当地的产业优势与合作需求,还积极推介沧州的区位优势、产业基础、营商环境和招商政策。同时,广泛宣传沧州文旅资源,诚邀在外沧州籍企业家常回“家”看看。这种“走出去”的模式,有效拓宽了企业家视野,促进信息互通与资源对接,为未来沧州企业与东北地区在产业链互补、市场开拓、产业和技术合作等方面奠定坚实基础。活动期间,学员们还向东北三省河北商会详细推介了沧州市商会全国联盟的理念和规划,得到各方高度认同。各商会均表示,将积极融入联盟发展,为家乡建设贡献力量。

成果丰硕

对接推介助力沧州发展

本次专题教育实现了历史教育与经贸

交流的双丰收。一方面,企业家们在精神上接受深刻的洗礼和升华,“实业报国”的信念更加坚定,干事创业的内生动力得到激发。另一方面,务实高效的对接交流结出初步果实。通过座谈和进一步深入交流,数家沧州企业与当地商会在商贸流通、文化旅游、装备制造配套、新材料应用等领域达成初步合作意向。沧州东盛塑料有限公司与长春远方实业集团有限公司现场就相关产品包装达成合作意向;沧州巨洋国际贸易有限公司与哈尔滨市俄境通国际贸易有限公司就俄罗斯出口业务达成合作关系;辽宁品吉能源管理有限公司提出了可与沧州管道装备相关公司合作的意向。同时,本次活动有力宣传了沧州市的城市形象和投资潜力,提升了沧州在东北地区工商界的知名度和影响力,为吸引东北资本和项目来沧投资兴业埋下伏笔。青年企业家在轮值副主席、副会长的带领下全程参与,既接受了深刻的爱国主义教育,也在高层次的商务交流中得到锻炼和成长,彰显了工商联培养新生代企业家的成效。

(孙兴兴)

以匠心致初心 以大爱暖人心 ——访沧州市新华区商业协会会长、沧州红提医疗美容机构创始人李娟

作为一家集专业医美服务、先进技术、个性化美学设计于一体的现代化医疗美容机构,沧州红提医疗美容致力于为顾客提供安全、科学、高品质的变美体验。机构以“自然美学”为核心,融合国际前沿技术与本土化服务理念,打造沧州地区值得信赖的服务品牌。近日,河北经济日报《民营经济》导刊对沧州市新华区商业协会会长、沧州红提医疗美容机构创始人李娟进行了专访。

让健康成为最美底色

“从事医疗美容20多年,我始终相信,真正的医美是用专业技术帮人们实现对美的追求,更要传递健康自信的生活态度。”李娟的话语中透着对行业的敬畏。19年前,她创办红提医疗美容机构,从最初的小诊室到如今口碑载道的专业机构,背后是对技术的极致打磨。

在她的办公室,墙上与桌上整齐陈列着国际医疗美容学术论坛的邀请函与获奖证书。作为中国医疗美容专家代表,她多次应邀出席国际医美学术论坛,更三次以主讲嘉宾身份,围绕面部年轻化综合诊疗、五官整形美容、自体脂肪移植填充等课题分享中国经验。为精准把控技术细节,她曾赴韩国、马来西亚及加拿大等国进修,将国际前沿审美理念与东方面部特征深度融合,形成“自然和谐”的獨特诊疗风格。她带领团队攻克复杂眼周修复等技术难点,总结出度身定制个性化方案,累计为几万名求美者实现了美的心愿。

多年来,李娟始终践行“厚德至诚,精益求精”的理念。她建立起“术前全流程评估、术中零差错操作、术后终身随访”的严苛制度,每台手术都亲自把关方案设计,即便是简单的注射项目,也要求追求毫厘之间的精准。红提医美机构墙上所有的装饰画皆用爱马仕丝巾装裱。李娟说,“我要用爱马仕做丝巾的工匠精神激励团队,做就要做精品。医美不仅是技术活,更是良心活。”为紧跟技术迭代,她每年投入大量资金更新设备、培训人员,引进高端检测仪器与无菌手术室系统,让安全与效果成为机构最坚实的核心竞争力。

今年,她与世卫健康科技有限公司深度合作,开展科学塑形减重项目,成为世卫健康科技有限公司的全国001号体验店,通过定制食疗方案来调理亚健康状态。“美丽的基础是健康”。她的团队通过个人专属定制方案,精准雕琢曲线,结合个人体质匹配营养方案,吃出健康美。通过合理的生活方式让人们更健康更年轻更美丽,是她今后的奋斗目标。李娟说,不再只是改变顾客的容貌,而是通过科学评估,精准干预、长期管理,让健康成为大家最美的底色。

用平台力量搭建发展桥梁

2023年9月,在沧州市工商联、沧州市新华区工商联的大力支持和精心指导下,李娟凭借多年经商口碑与服务热忱,发起组建沧州市新华区商业协会并担任首届会长。“企业单打

独斗难,成立协会就是想搭建平台,让大家抱团取暖、共同发展。”一年多时间,该协会发展会员企业100多家,成为沧州市新华区商界的中坚力量。

“协会不仅要让企业‘活起来’,更要‘联起来’‘强起来’。”李娟这样定位协会价值。她利用业余时间组织企业路演,带领会员企业多次参加工商联组织的产品展销会和领航工程培训会,促进会员交流经验、共享资源;精心开发的线上商城小程序,更成为激活发展的关键引擎。这款小程序整合三大功能:会员企业独立线上展厅,详细展示企业情况、产品特色与合作需求;“供需匹配”板块自动链接内部资源,比如为餐饮企业快速对接本地农产品供应商,降低沟通成本;“优选好物”专栏对外推广优质产品,目前已帮多家传统企业拓宽客源。

一家做农产品的会员企业,曾因销路狭窄陷入困境,通过小程序展示与展销会推广,不仅和协会多家会员企业产生供销对接,接到本地多个订单,还吸引了外地文旅机构批量采购。“未来计划加入直播功能,让企业老板亲自带货,进一步打开市场。”李娟说。

更令人期待的是,李娟还计划带领全体商业协会会员,重启沧州底蕴深厚的饮食文化,以饮食行业为核心,整合联动各行各业资源,形成“以食为媒,辐射全域”的经济发展新格局,促进协会多元发展。

在她看来,企业发展离不开社会的支持,回馈社会是企业家的责任。她带领协会与新



沧州市新华区商业协会会长、沧州红提医疗美容机构创始人李娟

华区冀英特教学校及多个社区建立联系,定期送温暖;给特教孩子送礼品、陪孩子们过节;组织医疗专家进社区乡村义诊;八一建军节慰问退役军人,送去米面油、理疗仪等物资。协会内部更是暖意融融:会员家人重病时,她发起倡议凝聚爱心给会员解燃眉之急;学校缺课外读物时,她带头捐款协调资源,让孩子们饱读诗书。“协会就像大家庭,互相帮扶的温暖比商业利益更珍贵。”

“无论做医美、公益还是协会,初心都是用自己的力量让世界更好一点。”李娟说,这份初心,让她的人生之路越走越宽,也让更多人感受到爱与温暖的力量。

(新华)

创新引领 打造“智能决策引擎” ——访河北光之翼信息技术股份有限公司董事长王建锋

董事长王建锋



新基建”成为产业升级的核心引擎,王建锋敏锐嗅到机遇的气息。他坚信,唯有主动拥抱变革,才能让企业在时代浪潮中站稳脚跟。

2003年,光之翼以数通、服务器等业务起步,后拓展至信息化建设、系统集成等业务。2015年,王建锋前往美国等地考察全球发展态势,返回公司后提出向数字孪生、大数据、物联网、人工智能等领域转型。然而,当时团队70%的人员反对,反对声音主要集中在“技术未成熟”“市场需求不明确”“研发投入大”等方面,质疑不断。

“难,才说明有价值;做,就必须啃下来。”王建锋力排众议,坚持转型创新。他深知,5G、物联网普及,“物理世界数字化”“数字经济”是不可逆趋势。转型初期,为攻克技术瓶颈,他亲自带队走访中国科学院等科研机构,引进高端人才,组建核心研发团队。企业每年投入资金研发,鼓励团队允许试错,重在复盘,坚持创新。

历经三年攻坚,光之翼成功研发有自主知识产权的数字孪生大数据平台,形成基于A-DFCT技术的组织数智化转型系统及方法的基础架构,实现物理与数字世界精准映射,成为能提供“全场景数字孪生解决方案”的企业之一,获评“专精特新省示范企业”。

王建锋称,“创新不是炫技,是解决真问题。”如为河北某钢厂搭建数字孪生生产管理决策系统,优化能耗成本8%、应急响应速度提升50%,他表示,“这就是技术的价值”。

爱国敬业,为产业赋能

王建锋常对团队成员强调,“企业的价值,永远与国家发展同频共振。”爱国不是空洞口号,而是将企业发展融入国家战略的自

觉行动。近年来,我国推进“数字中国”建设,制造业、医疗等领域需数智化升级,却面临“技术卡脖子”“转型无路径”困境,光之翼信息做到为科技发展和产业升级贡献力量。

“这正是我们的战场。”王建锋的话语掷地有声。自2015年,他带领光之翼调整业务方向,从传统IT服务、系统集成转向数字孪生、大数据平台研发。2018年企业完成战略转型,2020年实现自主研发的“A-DFCT”技术体系落地,随后不断构建覆盖智能工厂、智慧校园、智慧园区等场景的数字孪生大数据平台。他表示,国家需要高新技术企业在关键领域突破,既然选择就要坚持,这是科技企业的责任。正是爱国情怀和敬业精神,支撑他和团队攻坚克难。

这场“战争”意义深远:智慧调度平台告别二维数据看板,借助元宇宙与区块链技术迈入新阶段,实现数智化平台架构迭代升级。它不仅解决了传统组织经营、管理、服务成本高、决策难、效率低等痛点,还推动产业链供应链优化,赋能创新能力提升,支撑“双碳”目标实现,让技术成为国家产业升级的“加速球”。

守法经营,守底线者方行远

王建锋提出,守法为企业生存之基,亦为长远发展之石。在数字时代,企业竞争除技术与市场外,更关乎合规能力。光之翼秉承通过制度与标准化管理,强化风险防控“安全网”。

如今,光之翼已形成“资质矩阵”:DCMM二级、CMMI三级、CCRC、涉密信息系统集成乙级、建筑智能化二级等权威认证,覆盖数据安全与系统集成领域。在管理体系上,

企业通过ISO9001、14001、45001、27001及20000等国际标准认证,实现全周期合规管控。

王建锋强调“资质是门槛,体系是保障”,唯有将合规意识融入代码与服务,企业才能走得稳更远。对规则的敬畏使光之翼连续多年获评“守法诚信示范企业”,成为市场信任的“硬名片”。

企业是社会的一分子,有技术后需选择要帮助的产业和行业。王建锋铭记创业初期的艰难,如今想成为“逆火把”的人。为助力乡村振兴与农业发展,光之翼构建数字孪生农业平台,实时监测基础设施与环境,助力农业精细化管理。平台通过采集土壤湿度、光照强度等信息,分析整合气象、土壤等数据,为农户提供种植建议、病虫害预警和行情分析等服务,降低种植风险、提高收益。在平台助力下,蔬菜产量提升10%,优质品率提高8%。此外,企业与乡村合作,培训技术员,使乡村具备自主运营平台的能力。

锚定未来,锻造硬核实力

市场不断变化,但对核心技术的执着和对客户需求的敬畏不可变。谈及未来,王建锋的规划清晰坚定。光之翼将深耕“数字孪生+大数据”核心领域,重点推动A-DFCT技术迭代升级。未来三年,打造“智能决策引擎”,用数据驱动决策赋能各领域。比如,在工业领域推行“全生命周期数字孪生”,为企业提供从设计、生产到运维的“虚拟镜像”全流程服务;在校园管理构建“动态孪生平台”,融合多类数据实现智能化管控。

(薛洋)