

# 邢台银行挖潜增效推进高质量发展

## 上半年各项存款余额838.5亿元,贷款总额538.6亿元

日前,邢台银行召开三季度工作会议暨案件警示教育通报会议。

会上对邢台银行扶贫脱贫驻村工作队在省市评比中取得的优异成绩给予了通报表扬,对上半年全行储蓄存款、对公存款营销的情况和案件警示教育、风险隐患及整改情况进行了通报。

该行党委书记、董事长张克星在讲话中分析了国内外经济形势及在经营中所面对的困难,指出在市委、市政府、监管部门及社会各界支持帮助下,全行干部职工面对困难和挫折,脚踏实地,全心全意谋发展、干事业,取得了非常好的成绩,实现了“时间过半,各项业务指标超过半”的成绩。截至2019年6月底,

全行各项存款余额838.5亿元,较年初增加100.3亿元,各项贷款总额538.6亿元,较年初增加61.3亿元,实现拨备前利润8.73亿元。

就下一步工作,张克星强调,一是要深刻认识国内外经济形势变化对金融业发展带来的影响,特别是中美贸易战、环保政策、包商银行事件和同业竞争加剧等因素,需要全员脚踏实地、全心全意办实事、谋发展。二是关于存款。要加大对公存款的营销力度,提高贷款客户资金归行率。三是关于贷款。要加快大零售战略步伐,努力发展个贷业务,通过数据分析,加快线上业务建设,通过零售业务把贷款支撑起来。四是关于客户管理方

面,要深入研究,做好客户的管理和维护工作。五是关于考核,要继续优化考核机制。六是强化合规,要严格按照制度流程办理各项业务,在合规的前提下发展好事业。七是关于品牌建设。要像呵护生命一样呵护邢台银行这个品牌。这是全行1800人用泪水和汗水换来的品牌,要团结一心,形成合力,保持发展定力,全力以赴做好业务,实现我行高质量发展。八是要抓好党建和文化落地工作,对积分制管理工作进一步优化,全面完成既定的各项任务目标。

该行行长赵文中通报了上半年主要经营指标,总结了上半年取得的成绩和主要工作特点,并对下半年的工作进行了

具体安排部署。他强调,一要创新营销方式与产品,深挖市场潜力。针对市场变化开发符合市场和客户需求的产品,用产品深挖客户潜力,为发展奠定基础,助推存款的有效增长。二要深化客户立行理念,进一步完善服务标准,优化厅堂场景。坚持开展“行长接待日”活动,真正在面对面服务过程中了解客户需求,找出服务的问题和不足。同时,要加快系统平台建设,完善落地书香银行,打造邢银服务品牌。三要加强信用风险管理,坚守资产质量底线。合理把控资金投向,继续优化信贷结构。进一步落实各级管理责任,加强信贷业务全流程管理。完善违约

清转奖惩机制,建立良好的信贷文化。四要倡导合规经营,防范各类案件隐患。进一步提高全员合规意识,树立制度流程就是“笼子”的经营理念。加大检查力度,防范风险隐患。五要加快推进新核心系统3.0项目群建设步伐。加强基础运维与安全防护,保障系统平稳运行。发挥科技对业务支撑作用,强化数据思维意识。六要有序推进文化落地,促进员工素质提高。七要抓党建促发展,转作风促激情。开展党建系列活动,营造良好发展氛围,持续改进工作作风。

支行两室一部负责人以上干部员工分别在主会场和分会场参会。(梁东伟)



## 邢台银行召开第五届董事会第一次会议

日前,邢台银行召开第五届董事会第一次会议。会议由董事长张克星主持,董事赵文中、吕文联、谢勇维、孙秀梅,独立董事柳文龙、张森出席会议,董事孙丽红委托出席,行领导王俊成、胡朝辉、赵增华及市财政局、市金融办和该行相关部室负责人列席会议。

会议审议了《关于推举邢台银行第五届董事会董事长的议案》《邢台银行高级管

理层2019年前5个月工作报告》《关于调整第五届董事会各专门委员会构成的议案》《关于审议〈邢台银行2019年度反洗钱专项审计报告〉的议案》《关于审议〈信息科技十三五规划〉的议案》《关于审议〈邢台银行信息科技2018年工作总结及2019年工作计划〉的议案》《关于提请召开邢台银行2019年第一次临时股东大会的议案》等十三项议案。(郭丽静)

## 邢台银行召开第五届监事会第一次会议

日前,邢台银行召开第五届监事会第一次会议,监事长王俊成主持会议,各位监事参加了会议。

会议审议表决通过了《关于选举邢台银行第五届监事会监事长》《关于邢台银行第五届监事会提名委员会组成》《邢台银行监事会沟通联系工作制度》《邢台银行监事会提名委员会

工作规则》《邢台银行监事会换届选举办法》《邢台银行监事会2019年一季度工作报告》《邢台银行审计部一季度工作报告》等7项议案。同时,对《邢台银行经营管理层一季度工作情况》及邢台银行董事会第五届第一次会议有关研究的事项进行了通报。

(梁东伟)

## 邢台银行召开2019年第一次临时股东大会

7月12日,邢台银行召开2019年第一次临时股东大会。董事长张克星主持会议,董事赵文中、孙秀梅,独立董事张森出席会议,行

领导赵增华,市金融监管局、市财政局、市人行相关负责人列席会议,44名股东及授权代表出席会议。会议审议了相关议案。(郭丽静)

## 邢台银行在人民币跨境使用十周年演讲比赛中获奖

近日,在人民银行邢台中心支行组织的“十年砥砺前行,不忘初心再出发”邢台市金融系统庆祝人民币跨境使用十周年征文演讲比赛中,邢台银行选手获得优秀奖。

在比赛中,该行员工张或作了题为《不忘初心 砥砺前行》的精彩演讲,他紧扣主题,从跨境人民币业务十年回顾、该行在开展业务时的具体方法等不同角度,用丰富生动的语言,以自身

经历,声情并茂地讲述了该行在跨境人民币业务方面付出的努力。展示了该行干部员工与时俱进、奋发向上的时代风貌。

此次比赛是为庆祝人民币跨境使用十周年,回顾宣传十年来跨境人民币业务在促进贸易投资便利化、服务实体经济方面取得的成果,提高市场主体使用本币结算积极性而举办的,来自邢台市金融系统共计13名选手参加了此次活动。

## 邢台银行举办2019年第二期风险合规知识竞赛



近日,邢台银行举办2019年第二期风险合规知识竞赛。本次比赛的18名选手由该行领导在晨会上随机抽选产生。

比赛现场,各位选手发挥出色,展现了该行员工精湛的业务素养和良好精神风貌。营管二部北围支行王睿获得本次知识竞赛第一名。营管一部顺德支行张天奎获得第二名,营管二部沙河阳光支行王军峰获得第三名,营管一部清河支行张明琦、汇通支行章晓清、邯郸分行丛台支行栗亚

亚获得本次比赛优秀奖。在比赛间隙,选手们表演了诗朗诵《我们的旗帜永不褪色》和合唱《不忘初心》,赢得现场观众热烈掌声。

此次知识竞赛提高了全行干部职工的合规意识,加强了全员对业务合规知识的掌握,取得了良好效果。(黄军超)

## 邯郸分行营业部获“全国青年文明号”荣誉称号

日前,受团中央、团省委委托,邯郸团市委对邢台银行邯郸分行营业部进行了“全国青年文明号”授牌。这是邯郸分行营业部继获得中国银行业协会授予“五星级银行网点”之后的又一项全国性殊荣。

近年来,该行始终坚持政治引领,从组织保障、服务经济、规范标准、践行责任、五星级服务等方面,推进“全国青年文明号”创建工作,制定了全国青年文明号年度创建计划,起草了32条创建标准,细化了28条岗位规范,确保创建工作务求实效。近年来,推出的“首问负责制”“服务五免费”“双人大堂制”等多个工作得到系统推广。

他们先后组织了共青团志愿服务队,维持公交车站良好秩序,协助交警维护交通秩序;开展员工无偿献血活动;携手“中华儿慈会小爱也温暖基金”,和央视主持人毛毛虫一起向贫困地区捐献毛绒玩具,温暖留守儿童;参加暖立方公益活动,帮助贫困儿童,进行贫困山区“一帮一”扶贫,为灾区捐款捐物;支持黎明街社区改造等。同时,创新书香银行、咖啡银行、儿童乐园、夜间银行等特色金融服务,为客户提供24小时的定制化专属金融服务,受到客户好评。

(刘延越)



日前,邢台银行举行管理人员宪法法律知识考试。该行行领导、各部室总经理,市区一级支行行长参加了考试。此次考试是按照省委组织部、省委宣传部、省司法厅、省法治宣传教育领导小组办公室《关于举行全省干部法律知识考试的通知》的要求,考试内容包括《中华人民共和国宪法》、党的十九大精神、习近平总书记关于全面依法治国重要论述等有关知识。(邢银)

## 邢台银行线上纯信用贷款系统启用

### 从申请贷款到放款仅3分钟

7月19日,邢台市区一批发门市老板张某需要一笔流动资金。作为邢台银行的优质客户,他立刻登陆邢台银行手机APP申请了一笔贷款。从申请贷款到放款,前后仅用3分钟,4.5万元就进入张某的邢台银行账户。这就是邢台银行推出的“冀南云贷·微企秒贷”业务,该业务于7月13日上线,为线上纯信用贷款业务。邢台银行优质客户仅凭信用即可申

请1000元—10万元的贷款额度。

“我和邢台银行合作了4年。此前,通过冀南微贷线下贷款了5次,3天拿到贷款已经觉得很快了。如今,自己用手机在线上操作,仅用3分钟就拿到了钱。这在以前,想都不敢想。”张某说,他这属于小本经营的买卖,每次贷款金额不大,贷款还款时间灵活。有了这个线上“冀南云贷·微企秒贷”,以后

自己可以随用随贷,真是太方便了。

邢台银行负责人介绍,邢台银行以大数据为基础,运用科学的逻辑分析方法设计了全线上贷款产品“冀南云贷·微企秒贷”。借助大数据,“冀南云贷·微企秒贷”构建起客户年龄、行业还款数据,以及工商、税务、司法构成的外部数据等风控模型,对客户在每个模型的得分进行加权后,得出一个总分

值。不同的分值可对应相应的贷款额度。分较值高的,贷款额度较高;分较值低的,贷款额度较低。

“冀南云贷·微企秒贷”是邢台银行数字化信贷工厂的创新模式之一。今后,邢台银行将继续推进数字化信贷工厂创新力度,根据我市县域经济特色,设计推出针对羊绒、电线电缆等产业的特色线上信贷产品。

(张文杰)

精彩晨会

创新 改变 时代

□廊坊分行 石昊

放眼当下,京津冀协同发展所带来的红利,释放出前所未有的金融需求,作为京津走廊的明珠,廊坊经济体量大,金融需求旺盛,廊坊分行面临千载难逢的发展机遇。同时,金融市场竞争激烈,银行不再是客户必去的一个地方,网点也不再是提供金融服务的主阵地。跨界竞争、同质化竞争让银行人不得不全力奔跑,银行开门就能挣钱的黄金年代已经不复存在了。

“互联网金融时代机遇与挑战共存,希望与困难同在。”著名演说家布莱特·金在《银行4.0》书中指出,金融

服务无处不在。在我们的时代,需要用创新的思想武装大脑,用发展的眼光看向未来。

青年人要富有创新的责任感。对于未来,马云说:乐观的人总是看到光明,甚至不会抱怨;而抱怨的人正在失去机会。伴随第三次技术革命而来的未来30年,正是对任何人、任何国家都至关重要的机会。新零售、新金融、新技术、新制造以及新能源将改变每一个人、每一家企业、每一个行业。作为邢台银行一名青年员工,面对日益激烈的竞争,唯有树立创新的责任感,才能在竞争中立于不败之地。

青年人要富有创新的思

想力。布莱特·金认为,现在银行业面临的最大挑战是仍然想通过传统银行设计网点的思维来应对未来的发展。银行无论发展到什么阶段,无论如何改革创新,“客户”都是核心,我们希望客户知道,我们正在聆听他们的需求,正在解决他们的痛点。我们要进一步结合当地经济特点,创新出有邢台银行特色的产品及服务,才能立足廊坊,发展壮大。正如我行的企业使命所说:为客户提供“五星级”金融服务。我们不仅仅是产品的提供者,更是金融服务的辅导者。廊坊分行借助书香银行所营造的环境和氛围积极

提升客户体验度,让进入分行网点的客户,感觉像是来到了一个嵌入了多种功能的综合服务中心,客户的肯定和认可,也让书香银行在廊坊银行业中独树一帜,邢台银行这个品牌在廊坊被越来越多的人信赖。

青年人要富有创新的开拓力。蚂蚁金服拥有全世界最大的移动存款产品,他构建了一个能够支持和连接可多达7.5亿人的平台。而他所有的金融活动——支付宝、网商银行、余额宝、开放银行,都被整合进了这个品牌,他提供了从头到尾的一整套数字化服务过程,银行功能只是嵌在了这个过程中。廊坊分行借助总行的科技支撑,积极推广线上化业务,让客户可以足不出户就能购买理财,办理活期转定期等业务,让客户体验到了科技对邢台银行的改变。

这是我们青年人的时代,一个因为我们青年人的创新而大有作为的时代。历史的车轮不能倒转,只能一往无前。让我们把创新融入血液,把责任铭刻骨髓,攥紧双拳,在同业对手面前霸气十足地呐喊出“我就是邢台银行,我就是廊坊分行”,书写属于我们的无悔青春!