

邢台农行涉农贷款增速近20%

本报讯(通讯员侯永亮)农行邢台分行以服务“三农”为己任,灵活运用信贷政策,积极调整信贷结构,持续加大涉农贷款投放力度。截至目前,该行涉农贷款余额达150亿元,占全部贷款的59.3%,比年初增长24.24

亿元,增速19.21%,高于全行贷款增速2.07个百分点。年初,该行就制订了方向明确、目标积极、亮点突出、措施可行的县域支行发展方案。同时,他们组成“一县一项目”团队,逐县对接当地政府,筛选目标项目,制订服务方案。

围绕农业现代化,该行一是优先选择主业突出、发展前景好、经济效益高、带动能力强的市级以上农业产业化龙头企业,支持其扩大生产规模、建立农业生产基地、发展销售体系;

二是择优支持市场认知度高、经营能力强、经济效益好的专业大户、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体;三是重点围绕“园区、集群、商圈、产业链、特色资源”五大方向,筛选优质小微企业,提升服务

覆盖率和信贷支持率;四是探索支持农业基础设施建设、高标准农田水利建设、农村土地整治项目以及特色农业、优势农业和优质乡村旅游项目,将绿色发展作为支持农业现代化的潮流和方向。



邢台建行把抓好党建共建作为服务民营企业的一条重要途径,互相学习党建工作经验,共同提高经营管理水平。图为该行近日组织党员代表走进国家首批绿色工厂——德龙钢铁有限公司开展党建共建主题党日活动。
张卫民 沙亚辉 摄

廊坊中行 注重开展警示教育

本报讯(通讯员徐进峰)中行廊坊分行注重开展警示教育,通过召开典型案例宣讲会、组织观看专题教育片、赴法治宣教中心参观等形式,增强员工遵章守纪意识,筑牢思想道德防线。

衡水农商行 代收取暖费创新高

本报讯(通讯员祁文婧)衡水农商行积极做好市区居民取暖费代收工作,今年共代收取暖费3.7万户,金额8700万元,创历史新高。

邯郸农行举办 私人银行主题沙龙

本报讯(通讯员荣红超 李泽康)近日,农行邯郸分行举办了私人银行主题沙龙活动,邀请专家向私行客户讲解了子女教育方面的问题,推介了贵金属产品。

南和工行举办 理财保险沙龙活动

本报讯(通讯员李华 麻丽虹)近日,工行南和支行联合泰康人寿举办了理财及保险沙龙活动,以回馈老客户。

工行衡水新华支行 服务“老白干”

本报讯(通讯员苗苏)近日,工行衡水新华支行为衡水老白干股份有限公司定制并成功上线工银e缴费业务。截至目前,该系统缴费客户200多户,缴费笔数597笔,金额约1972万元。

阜平工行上门服务

本报讯(通讯员孙可人 张梦洁)近日,工行阜平支行员工驱车40公里,为一位卧病在床的老人启用了社保卡。

工行邯郸天铁支行 支持小微企业

本报讯(通讯员刘晖)工行邯郸天铁支行以新产品开拓小企业票据池融资业务,截至目前,已累计办理质押票据75笔,发放金额达2415万元。

宁晋中行 连续26年安全运营

本报讯(通讯员吴新强)中行宁晋支行坚持教育培训、督导检查、问题整改相结合,持续深化“平安中行”创建工作,已实现连续26年安全运营无事故。

巨鹿工行推进 二手房贷业务发展

本报讯(通讯员葛登阁 麻丽虹)工行巨鹿支行强化对优质中介机构的营销,扩大二手房客户资源,仅今年下半年就发放个人二手房贷款3000余万元。

农行石家庄北城支行 举办贵金属沙龙

本报讯(通讯员薛建华)近日,农行石家庄北城支行举办贵金属沙龙,向客户推介“千里江山”贵金属彩画、诸事如意金钞、全家福、银台历和熊猫金银纪念币等,当日销售诸事如意金钞、“千里江山”精英版、熊猫金币银币等96套(张)。

“客户在哪里,服务就到哪里” ——建行衡水分行实施“零售优先”战略纪实

□通讯员 韩飞飞

2016年,建行衡水分行行长李庆江提出“推动零售业务优先发展,提高零售业务贡献度,打牢发展基础。”

由此,该行在河北建行系统率先举起“零售优先”的战略大旗。今年,该行依托科技,实行精细化管理、精准化营销、精致化服务,使个人存款余额实现历史性跨越。截至10月底,时点、日均新增均居当地同业第一;中间业务收入近5年来首次跃居同业第一。

精细化管理做零售

“员工是我们事业发展的承载者。培养优秀的员工队伍,是推进零售业务的关键。”李庆江说。

为提升全员的零售业务经营能力,该行从理念、机制、培训等基础工作入手,持续提高零售业务专业化和智慧化客服能力。

他们一是持续强化“零售优先”和“客户至上,注重细节”服务理念,推进人力、财务、信贷、科技等资源向零售倾斜。二是以质量为导向,推行全员培训计划,以管理人员、

客户经理、柜员三个类别和知识、素质、能力三个层次,分别开展培训。他们坚持培训与考试和等级管理相结合,推行客户经理、柜员等级管理;实施管理人员月培训制度,切实提高各级管理人员推进零售优先战略的能力。三是在零售业务考核模式,突出价值创造,完善“目标同向、各有侧重、责任共担、利益共享”的分配激励机制,根据各类人群特点制定相应的费用资源考核分配方案。

精准化营销强零售

“把合适的产品推荐给需要的人,让营销成为客户喜欢的一种沟通方式。”该行一位客户经理坦言,现在的精准化营销让销售产品成为一种雪中送炭的工作,而不是简单地“求人”。

在实施零售业务新打法上,该行借助大数据的挖掘、分析功能,分群聚类目标客户,设计定制化产品套餐和营销话术,精准推送。根据客户风险偏好,他们深挖客户需求,以“财富体检”为抓手,以客户需求为驱动,由单一产品

营销向综合化服务转变,满足高价值客户对资产多元配置的需求。

该行瞄准“消费金融”,将信用卡业务作为实现中间业务收入突破的重要抓手,一方面强化资源配置和激励约束,另一方面全方位应用科技,充分发掘新一代预审批与“鹰眼”等系统功能,发挥微信银行、二维码办卡、信用卡满减活动等场景的获客活客优势,同步分期通、汽车金融与安居金融,做大做强分期业务,使信用卡中间业务收入较2015年增长4倍,贡献度占据大零售中间业务收入的半壁江山。

精致化服务优零售

“建行服务更具人性化、科技感,让我们感受到了不一样的金融体验。”一位客户这样表示。

为把零售业务做成建行的精品工程,该行致力提升客户体验,建立了更加开放的金融生态,将产品和服务嵌入生活、生产场景,实现了“客户在哪里,建行服务就到哪里”。

张家口中行着力推进金融扶贫

本报讯(通讯员白晓波)中行张家口分行积极担当社会责任,积极推进精准扶贫,促进当地经济社会可持续发展。

该行制订差异化授信政策,重点支持马铃薯种植业、蔬菜种植业和皮毛加工业,今年以来,先后向10家现代农业企

业提供授信4400多万元。

该行派出驻村工作队,定点帮扶万全县洗马林村。该行领导班子多次入村指导扶贫工作,组织开展“送政策、送关爱、送温暖”等系列活动,为贫困户送去米、面、油和雨伞等物品,开展一对一结对帮扶,为

每户贫困户建档立卡,配备帮扶责任人,切实解决贫困户生活中遇到的实际困难。该行还筹措资金对该村老旧舞台、村民活动中心进行修缮改造,满足群众文化活动需求,助力乡村旅游发展。

为加强对贫困地区的金融

服务,该行组建了洁源支行,并于今年11月初正式开业;在贫困村建立助农服务点,布放助农POS,免费为村民开立福农卡、社保卡,为村民提供查询、汇款、取现等基础金融服务。目前,该行已在贫困地区设立助农服务点29家。

邢台建行首推药品追溯智能POS

本报讯(通讯员张卫民)近日,邢台市东大医药连锁有限公司17家连锁药店入驻建行慧金融便民服务平台,打造移动支付金融生态圈,解决假药、过期药等民生痛点问题,让老百姓能够买到放心药的又一举措。

据悉,该全支付受理终端具有聚合支付一体化、银企对接一体化、消费信贷一体化、获客引流一体化、线上线下一体化五大亮点。除了能满足商户各类收款方式以外,还可根据商户不同行业与不同场景,嵌入不同智能应用。本次

药品追溯应用就是其中一例。顾客只需在支付时,要求药店用智能POS扫一扫药品的条形码,智能POS立刻就能显示药品名称、包装规格、剂型、制剂规格、保质期及生产厂家等相关信息。

药品追溯应用就是其中一例。顾客只需在支付时,要求药店用智能POS扫一扫药品的条形码,智能POS立刻就能显示药品名称、包装规格、剂型、制剂规格、保质期及生产厂家等相关信息。

曲阳农行发放扶贫贷款9800万元

本报讯(通讯员李秀玲 杨子武)12月6日,一场罕见的强寒潮席卷了华北大地。这让曲阳县燕赵镇寺留营村的村民们有些措手不及。“要不是县农行发放了小额扶贫贷款,让我上了电动卷帘机,提早做好了准备,我倾尽全部家当建的这个

蔬菜大棚可就遭殃了。感谢党的扶贫好政策!”正忙着为蔬菜大棚做保暖防护的建档立卡贫困户张兴斌说。

以上只是农行曲阳支行金融扶贫的一个缩影。曲阳是国家首批光伏扶贫试点县。三峡新能源曲阳光伏电站4—1期

30兆瓦光伏项目是我省重点光伏扶贫项目,总投资2.48亿元。该行与曲阳县扶贫开发办公室、三峡新能源曲阳发电有限公司签署合作协议,对该扶贫项目给予贴息贷款支持,近日成功发放扶贫贷款9800万元,共带动1960个建档立卡贫

困户实现脱贫摘帽,而后续若干光伏站的建设,还可增加一批贫困村的集体经济收入,推进贫困村整体脱贫。同时,该行还通过“政府增信”扶贫模式,向每个建档立卡贫困户发放3万元的贴息小额贷款,用于支持其发展种养业。

中信银行携手麦当劳首推联名卡

本报讯(通讯员韩旭)近日,中信银行和麦当劳中国宣布推出联名卡。这是麦当劳在中国内地首次推出品牌专属联名卡。持卡人可以在遍布全球的麦当劳餐厅享受专属优惠。

据介绍,该卡分为借记卡和信用卡。卡面以麦当劳开心

乐园餐标志性的红盒子为设计元素,凸显有温度的用餐时光理念。持卡人在达到一定用卡条件后可享受多重麦当劳专属优惠和中信银行的精选权益。该卡将主要面向有孩子的女性客群和年轻人客群。即日起,消费者可通过“麦当劳”小程

序或中信银行柜台申请该联名卡。在国内,双方将联合中国银联,在客户消费达到一定标准后,将赠送儿童套餐、儿童生日会等权威给客户。在国外,该行将联合Visa、万事达卡,为客户提供精选权益,如享受精选商户消费返现等。



中信银行
CHINA CITIC BANK

石家庄分行
SHIJIAZHUANG BRANCH

承德银监分局 力促小额信贷应贷尽贷

本报讯(通讯员王力丰)今年以来,承德银监分局出台多项举措确保辖内责任银行做好扶贫小额信贷应贷尽贷工作。

该局首先将扶贫小额信贷应贷尽贷工作政策和工作责任有效传导到责任银行,要求责任银行站在讲政治的高度,履行好社会责任,完成好政治任务。同时,要求责任银行根据《河北省银行业扶贫小额信贷尽职免责管理办法》,尽快出台扶贫小额信贷尽职免责实施细则。其次,组成督导组对责任银行入户宣传和应贷尽贷工作进行定期督导;会同市金融办成立了联合督导组对丰宁、隆化、围场等3个深度贫困县责任银行的扶贫小额信贷工作进行了现场督导,全面掌握扶贫小额信贷工作进展情况,着力解决遇到的困难、问题,并及时向上级部门反馈相关情况。三是与承德市金融办、扶贫办长期保持工作联系,形成了政府部门、银监分局、责任银行“三位一体”的工作协调机制。同时,积极参与《承德市人民政府关于进一步规范巩固“政银企户保”金融扶贫模式的指导意见》的修订工作,增加了扶贫小额信贷的相关政策要求,规范了金融专业术语等,使《指导意见》的定位更加准确、政策依据更加充分、语言表述更加精确。

民生银行石家庄分行 举办同业合作高峰论坛

本报讯(记者宋再飞)近日,“民生同业e+”区域金融机构同业合作高峰论坛(河北站)在石家庄举行。本次论坛聚集了省内政策性银行、国有商业银行、城商行、农商行、省联社、财务公司等30余家金融机构。

此次活动为我省最大的一次同业金融论坛。南开大学经济与社会发展研究院院长、京津冀协同发展研究院院长刘秉镰教授做了《京津冀协同发展与产业经济分析》主旨演讲。民生银行就同业业务、资产管理业务、资产托管业务、代客固收业务品种等做了介绍。与会机构代表纷纷提出了业务需求,表达了加深合作的意愿。

中行石家庄管理部 搭建惠民便民缴费平台

本报讯(通讯员田梦晓 李天麟)中行石家庄管理部助力改善民生,积极搭建惠民便民缴费场景,致力将手机银行打造成居民的移动金融综合服务门户。他们依托科技,迭代升级手机银行服务,以“云缴费”为平台,集中优势资源,全力为普惠金融铺路搭桥。目前,该行手机银行可缴纳本地交通罚没款、取暖费、有线电视费、手机通讯费等。其所辖各支行走进企业、校园送金融,开展积分兑换答谢等活动。该行还与石家庄中威大药房合作,推出中行手机银行二维码支付满减活动。截至目前,该活动已覆盖3万余人,累计让利客户31万人。

邯郸中行加强远程安防

本报讯(通讯员李建军)近日,中行邯郸分行组织有关人员到辖内支行现场学习基层机构技防物防设施、设备安装和运行情况,使之对24小时自助区、营业大厅、智能银行、监控室等安防区域和基层物防技防设施有了一个直观的认识和了解,实现了远程安防监控与基层网点实际安防的有机结合,进一步提升了技防物防水平。



近日,宁晋农行开展精准扶贫系列活动,到定点扶贫村开展惠民优惠活动,走访慰问建档立卡贫困户,组织青年团员帮助建档立卡贫困户清扫院落,为村里门店、超市安装扫码付。
张承存 摄