

2017
10
创新 改革
质量 领导力

河北十大经济风云人物

特刊

产品质量和服务质量“双提升”
创新驱动“大智移云” 产业落地的

——郭永强



■河北神玥软件科技股份有限公司董事长

■神玥科技研究院院长，荣获2017年河北省十佳软件企业管理人才，神玥软件荣获河北省第八届十佳软件企业、蚂蚁金服旗下芝麻信用颁发的信用创业合作伙伴

入选理由▶▶

25个省市自治区，市场占有率三分之一以上，稳居业内第一，神玥软件发展成为全国住房公积金管理行业最具影响力的软件开发及互联网信息服务企业，已然成为国内住房公积金行业“隐形冠军”。作为掌舵者，他20年笃定专一做精做强住房公积金信息化细分领域，通过产品质量与服务质量的“双提升”，公司核心竞争力提高到一个新台阶。

他审时度势，主动拥抱移动互联网时代。为适应“让信息多跑路，让群众少跑腿甚至不跑腿”的时代发展趋势，他主动将住房公积金业务向移动端转移，将主营业务由“软件开发”向“软件服务”和“互联网服务”转型，实现了由“跟随者”向“领跑者”的角色转换。

他目光敏锐，紧紧抓住我省新旧动能转换、加速推进“大智移云”发展的战略机遇期，加大技术创新、系统平台研发创新、管理创新的力度。依托多年耕耘信息化领域的优势，公司积极布局云计算+平台服务、互联网+政务服务、大数据+信用服务三大业务发展主线，以最新研发成功的神玥住房公积金综合服务及监督管理云平台为实现跨越发展的突破口，做河北“大智移云”产业战略落地的践行者和引领者。



新动能浇灌出全国住房公积金行业“隐形冠军”

——记河北神玥软件科技股份有限公司董事长郭永强

□吴新光

2017年，河北神玥软件科技股份有限公司上下戮力同心，攻坚克难，实现了“客户数量和市场份额双增长、产品质量和服务质量双提升”的新跨越。

公司董事长郭永强表示，公司紧紧围绕服务河北“大智移云”产业战略这个工作重心，以住房公积金业务为发展载体，以云计算+平台服务、互联网+政务服务、大数据+信用服务为发展主线，全力推进公司发展模式由软件开发向软件服务和互联网服务转型，做河北“大智移云”产业战略落地的践行者和引领者。

“神玥速度”成就行业引领者

2017年，神玥公司全年参与投标项目139个，平均每周2.7个；中标107个。尤其是珠海项目、临沧项目以及亳州项目的成功中标，标志着广东、云南以及安徽三个省市场实现零的突破。

2017年10月，神玥“云平台+手机公积金”新产品甫一发布，遂即得到市场正向回应。受新疆维吾尔自治区住建厅委托，公司承担了在全疆统一建设公积金云平台和监督管理平台的任务。新疆云平台项目涉及部门多，协调推进难度大。公司董事长郭永强亲自上阵担任总指挥，神玥研究院、开发中心、互联网团队、工程中心、营销中心、项目管理中心及新疆分公司七大团队协同工作，短短一个月内实现9家中心上线，创造了新的记录。该项目建成后，全疆14个住房公积金中心不再自建系统和机房，业务和数据运营全部在云平台上实现。这种由原来“点对点”升级为“点对面”

的服务新模式，不仅使政府通过集中统一购买服务的方式实现了财政节支、节能环保、住房公积金管理效能和公共服务效率“双提升”，也为河北省21个住房公积金管理中心乃至全国推广神玥云平台服务起到示范和引领作用。

2017年12月11日，神玥公司中标石家庄住房公积金双贯标及综合服务平台项目，该项目已于2018年1月8日上线，开创整个行业上线时间最短（一般不会低于三个月）的“神玥速度”。

目前，神玥公司已发展成为全国住房公积金管理行业最具影响力的软件开发及互联网信息服务企业，客户覆盖全国25个省市自治区，市场占有率三分之一以上，连续多年稳居业内第一，已然成为国内住房公积金行业“隐形冠军”。

2012年底，郭永强回到石家庄“二次创业”。2013年，公司入驻鹿泉经济开发区光谷科技园。2014年、2015年、2016年，短短三年时间，公司业务取得快速增长。2015年，神玥公司成功挂牌“新三板”，极大提升了公司品牌形象，为公司专注于产品研发和提升服务质量注入了更加强劲的新动力。

目前，神玥公司实行石家庄、北京“双总部”，公司下辖北京安泰伟奥信息技术有限公司、北京金贝叶软件科技有限公司、北京神玥伟奥互联网有限公司三家全资子公司。北京公司作为科技研发中心、营销商务中心和资本市场对接中心，石家庄公司作为产品开发中心、培训中心和运营中心，各地分公司作为项目实施中心和客户服务中心。

“神玥智慧”贡献服务新理念

产品质量和服务质量“双提升”的理念，让神玥公司构筑了同行难以超越的“防火墙”。这一理念提出后，引起全社会的高度关注，神玥效应在全国住房公积金系统持续发酵。

公司组织完成的丹东项目截至目前成为全国住建部双贯标验收评分最高的项目，公司承建的西宁住房公积金管理中心“互联网+公积金”综合服务平台项目，得到了行业最高管理部门——国家住建部的认可。2017年12月12日，住建部公积金监管司专门就西宁市“互联网+公积金”综合服务平台建设工作形成专题调研报告，向全国各住房公积金管理中心进行了推广。

“坚持、专注、创业、创新，对于做企业来说非常重要。只要认准了方向，把一件事坚持做下去，把一件事当成一件快乐事坚持做下去，每前进一步，离成功的目标就越接近一步。”郭永强是这样说的，也是这样做的。20年来，神玥创业团队一步一个脚印，跋涉在住房公积金信息化管理的道路上，深耕住房公积金信息化细分领域。

秉承“互联网+公积金服务”理念，神玥公司把公积金服务由柜台搬到互联网上，将主营业务由“软件开发”向“软件服务”和“互联网服务”转型。“公积金12329”APP是基于神玥4.0住房公积金综合服务及监督管理平台开发设计的一款客户端。仅用半年时间，神玥公积金12329手机APP已接入全国42个住

房公积金管理中心，在微信平台上完成72个住房公积金管理中心微信公众号的开发与运维，在支付宝“城市服务”板块上线40个，公积金查询已成为支付宝“城市服务”板块中老百姓使用次数最多、关注度最高的业务。

在“互联网+公积金服务”的时代大背景下，公司对原有的业务框架进行了必要的升级与改造，开发的自研产品适应了互联网发展的整体趋势。为适应“让信息多跑路，让群众少跑腿，甚至不跑腿”的时代发展要求，神玥公司开发了各种类型的政务服务接口，为政务大数据的建设积极履行社会责任。

“神玥双创”开启服务新征程

“一个企业如不能及时研发新产品，就无法满足客户日益增长的新需求。这样的企业连老客户都守不住，何谈持续成长。”郭永强表示，公司20年来在住房公积金行业一枝独秀，其秘笈就是始终把研发作为企业核心竞争力来打造。2017年度公司仅研发投入一项就达1900多万元。

郭永强介绍说，“年后上班第一天我省就召开了‘双创双服’活动动员部署大会，进一步增强了我们创业不止、创新不停的激情和信心。”郭永强认为，“当前是创新、创业最好的时代。”

郭永强表示，下一步，神玥公司将以云平台+手机公积金为突破口，继续扮演好我省“大智移云”产业战略落地践行者和引领者的角色，精准服务智慧城市建设，精准服务群众美好生活，助力河北激发新动能。